

# THE MİLL PRESS

*Aylık Bülten*

*Aralık 2021*



DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNELERİ  
ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ

01 Başkanın Mesajı  
02 Basın & Haberler DESMUD  
13 Sektörel İstatistikler  
18 Üyelerimizden Haberler  
19 Uluslararası Raporlar

MERHABA  
SAYI 04

22 Firma Tanıtımı  
Değirmen Makina  
23 Röportaj  
Mehmet Selçuk ATASEVEN  
27 Hakkımızda



## “Bültenimizin 4. Sayısından herkese merhaba!

Değerli Meslektaşlar, paydaşlar ve sektör temsilcileri.

Bültenimizin dördüncü sayısına hoş geldiniz. Bülten, Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneğinden en son ve en dikkate değer haberleri sunmayı hedeflemektedir.

Dernek olarak 2021 yılında oldukça önemli işler yaptık. Sanıyorum yaptığımız işlerin en önemlisi ihracatta gösterdiğimiz başarı ve ülkemize kazandırdığımız katma değer. Her yıl üzerine koyarak ilerleyen Türk değirmencilik sektörünü dünyanın dört bir yerinde tanıtıyoruz. 140’tan fazla ülkeye ihracat yapan derneğimiz, yeni yılla birlikte bu sayıyı daha da artıracaktır. Yeni pazarlara açılmakla ilgili çalışmalarımız devam ediyor.

Dünyada birinci sırada bulunan Türk değirmencilik sektörünün liderliğini sürdürebilmesi ve ülkemizin geleceğine katkı sunmak için var gücümüzle çalışıyoruz. 2022 yılında da bu istikrarlı tutumumuzu devam ettirip, gerçekleştireceğimiz ihracatlarla ülke ekonomisine katkı sunmaya devam edeceğiz. Bu vesile ile 2022 yılının ülkemize, sektörümüze, iş dünyasına hayırlar getirmesini temenni ediyor, sağlık, huzur ve başarı dolu bir yıl diliyorum.”



DEĞİRMEN MAKİNELERİ  
TEKNOLOJİLERİ VE  
YAN SANAYİ FUARI  
15-18 EYLÜL 2022  
CNREXPO / İstanbul  
Fuar Merkezi

Ayrıca, tekrar hatırlatmakta fayda gördüğüm Dünyanın en büyük değirmencilik fuarı “**Milltech İstanbul**” un **15-18 Eylül 2022** tarihlerinde gerçekleştirileceğini sizlere duyurmaktan mutluluk duyuyorum. Bültenimizin dördüncü sayısını beğeneceğinizi umar, bize olumlu geri bildirimler verdiğiniz için teşekkür ederiz. İyi okumalar.

**Birlikte güçlüyüz, başaracağız!**

**Zeki Demirtaşoğlu**  
Başkan



**Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği'nin (DESMUD)**  
**Olağan Genel Kurul Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi.**



**DEĞİRMENCİLER İHRACATTA HEDEF BÜYÜTTÜ**

***“Cumhuriyetimizin 100.yılı olan 2023’te 3.5 Milyar Dolar, 2024’de ise 4 Milyar Doları aşacağız”***

Türkiye genelinde bulunan ihracat şampiyonu Değirmen ve Sektör Makineleri üreticileri; Dünyadaki sayısal birinciliğini devam ettirmek ve Dünya çapında lider durumda olan Türk imalatçılarımızı ve paydaşlarımızı daha ileriye taşıma misyonuyla, önümüzdeki 2 yıl içerisinde rekorlara imza atmak için yeni yol haritasını belirledi.



Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Ankara’da bir araya gelip güç birliği yaparak bu fikri pekiştirip hedeflerini revize ettiler. Sektör paydaşlarının yoğun katılımıyla düzenlenen Genel kurulda tüm kararlar oybirliğiyle alınırken, 2023 ve 2024 hedefleri konularındaki kararlılık vurgulandı. Oybirliğiyle yeniden Genel Başkanlığa yeniden seçilen Zeki Demirtaşoğlu; “Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Sayın Bakanımız Mustafa

Varank ve Sayın Bakan Yardımcımız Hasan Büyükdede’nin büyük destekleriyle hedeflerimiz doğrultusunda **4 Milyar dolarlık ihracat rakamını mutlaka geçeceğiz**” taahhüdünde bulundu. Olağan Genel Kurul gündemi kapsamında, Yönetim Kurulu, Denetim Kurulu asil ve yedek üyelerinin seçimleri gerçekleştirildi ve alınan tüm kararlar oybirliğiyle kabul edildi.



**BASIN & HABERLER****iHRACATA İGE DOPİNGİ**

**DESMÜD Başkanı**  
**Demirtaşoğlu;**  
**"KREDİ İÇİN FABRİKAYI**  
**İPOTEK VERMEYECEKLER"**



Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu uygulanacak yeni uygulama ile ihracatçının çok rahatlayacağını söyleyerek; "İhracatçının en büyük derdi maddi kaynağa ulaşmaktır. Bu yapılacak teminatsız kredi ile ihracatçı çok rahatlamış olacak. Bu ihracatçının işine yarayacaktır. En az yüzde 10-15 ihracat miktarını artacaktır. İhracatçılar, kredi almak için fabrikasını, arsasını bankaya ipotek vermek zorunda kalmayacak. İhracata yönelik büyüme modeli hedefi doğrultusunda ihracat ve döviz kazandırıcı hizmetlerle uğraşan firmalara yönelik ihtisaslaşmış "İhracat Kredi Garanti Fonu", ihracatın tabana yayılmasını sağlayarak ihracat hacminin sürdürülebilir şekilde artırılmasına büyük katkı verecek" şeklinde konuştu.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçıların finansmana erişimini kolaylaştırmak ve kredi kefalet sorunlarının çözümüne katkı sağlamak için Eximbank ile İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) kurdu. Türk ihracatçısı finansmanı düşünmeden ihracat yapacak. İhracatçılar meclisi 61 ihracatçı birliği, 27 sektör ve 100 bin ihracatçının tek çatı kuruluşu olan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçı firmalarının finansmana erişimini kolaylaştırmak amacıyla çalışmalarını tüm hızıyla finansmana erişiminde teminat sorununu ortadan kaldırmayı amaçlayan bir fon olarak kurulan şirkette, TİM'in yüzde 95 (9milyon 500 bin lira) ve Eximbank'ın yüzde 5 (500 bin lira) ortaklığı bulunuyor, ilerleyen süreçlerde 61 ihracatçı birliğinin de gerekli sermaye katkısıyla şirkete ortak olması yönünde kanun çalışmaları devam ediyor. Şirketin 1 Ocak 2022 itibariyle ihracatçılara hizmet vermesi bekleniyor. TİM, bu kapsamda, Ticaret Bakanlığı'nın koordinasyonunda Eximbank'la 14 Ekim'de 10 milyon lira sermaye ile ihracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) kurdu, ihracatçıların erişimine açık, ihracatçıların 61 ihracatçı birliği, 27 sektör sürdürüyor.

# ihracata 'İGE' dopingi

**Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçıların finansmana erişimini kolaylaştırmak ve kredi kefalet sorunlarının çözümüne katkı sağlamak için Eximbank ile İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) kurdu. Türk ihracatçısı finansmanı düşünmeden ihracat yapacak.**



61 ihracatçı birliği, 27 sektör ve 100 bin ihracatçının tek çatı kuruluşu olan Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçı firmalarının finansmana erişimini kolaylaştırmak amacıyla çalışmalarını tüm hızıyla

sürdürüyor. TİM, bu kapsamda, Ticaret Bakanlığı'nın koordinasyonunda Eximbank'la 14 Ekim'de 10 milyon lira sermaye ile İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) kurdu. İhracatçıların erişimine açık, ihracatçıların

finansmana erişiminde teminat sorununu ortadan kaldırmayı amaçlayan bir fon olarak kurulan şirkette, TİM'in yüzde 95 (9milyon 500 bin lira) ve Eximbank'ın yüzde 5 (500 bin lira) ortaklığı bulunuyor. İlerleyen

süreçlerde 61 ihracatçı birliğinin de gerekli sermaye katkısıyla şirkete ortak olması yönünde kanun çalışmaları devam ediyor. Şirketin 1 Ocak 2022 itibariyle ihracatçılara hizmet vermesi bekleniyor. • 06

## Küresel değirmen sanayi, Dünyanın en büyük değirmen makineleri fuarı MillTech 2022 ile İstanbul'da buluşacak.



DEĞİRMEN MAKİNELERİ  
TEKNOLOJİLERİ VE  
YAN SANAYİ FUARI

15-18 EYLÜL 2022

CNREXPO / İstanbul  
Fuar Merkezi

Değirmen makineleri ve yan sanayi sektörünün dünyadaki en büyük ticaret platformu olarak hayata geçirilen Mill Tech İstanbul, katılımcı firmaları nitelikli alıcılara buluşturacak ve sektörün iç ve dış ticaret rakamlarını daha da yukarıya çekecek. Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD) öncülüğünde organize edilecek olan MillTech İstanbul Fuarı, ağırlayacağı uluslararası

alıcılar sayesinde Türkiye'nin ihracatta liderlik pozisyonunu da korumasını sağlamakla kalmayıp, dünya çapında lider pozisyonda olan Türk imalatçılarımızı ve paydaşlarımızı daha ileri seviyelere taşımayı hedeflemektedir. Mill Tech İstanbul ayrıca sektörün geleceğine önemli katkılarda bulunacak workshop ve seminer programları ile oldukça zenginleştirildi.

**Değirmen, yem, bulgur, baklagil, pirinç, nişasta, yağ, kahve makinaları ile otomasyon, taşıma, dolum, depolama, kalite kontrol, tartım, Arge inovasyon, paketleme sistemleri ve yedek parçalar, katkı maddeleri ile dünyanın en büyük ve kapsamlı fuarlarından birisi olan MillTech İstanbul' a birçok ülkeden üretici firma yoğun ilgi göstermektedir.**

Dünya değirmen makine sanayinin yeni teknoloji ve uygulamalarının sergileneceği MillTech İstanbul'u Avrupa, Afrika, Türk Cumhuriyetleri, Orta ve Uzak Doğu ülkelerinden **binlerce** profesyonel alıcı ziyaret edecek. Fuarda katılımcı ve ziyaretçiler arasında gerçekleşecek olan B2B ikili iş görüşmelerinin tamamı uzun soluklu ticaret anlaşmaları ile sonuçlanacaktır.

Mill Tech, BIA ile yabancı alıcı rekoru kıracak

CNR Holding, fuara yurt dışından ilgiyi artırmak için, Türk fuarcılık sektörünün en büyük yatırımı BIA - Global Pazar İstihbarat Sistemi'ni kullanacak. Bu sistem ile dünyanın dört bir yanından değirmen makine ve teknoloji alıcılarını fuara davet ederek, ihtiyaçları doğrultusunda Türk firmaları ile buluşturulması sağlanacak. Özellikle farklı ülkelerden alımı yapan ve daha önce Türkiye pazarına girmemiş alıcılar bu sistem sayesinde fuara getirilecek. BIA sisteminin katkısıyla düzenlenecek Mill Tech'in profesyonel ziyaretçi rakamının 15 binin üzerine çıkması hedefleniyor.

Mill Tech'in yurt dışı tanıtım faaliyetleri CNR Holding'in Dubai ve Londra ofislerinin yanı sıra özel anlaşmalarla yetkilendirilen 78 uluslararası acente aracılığı ile de yapılacak.

### Neden Ziyaret Etmelisiniz?

- Değirmen Makineleri sektöründeki tüm gelişmeleri daha yakından görme ve gözlemlene fırsatı yakalayabilmek,
- Yeni iş fırsatları yaratma ve yeni işbirlikleri kurma imkanı bulabilmek,
- Yeni ürünleri ve son teknolojileri en doğru yerde görebilmek,
- Değirmen makineleri ürünlerini karşılaştırarak analiz edebilmek,
- Sektöründe faaliyet gösteren dernek, federasyon, STK, üniversite ve bilim çevreleri ile bir arada olabilmek,
- Düzenlenen etkinliklere katılarak yeni teknolojiler ve son trendlerden haberdar olabilmek.

## Üniversite-Sanayi İşbirliği Gerçeği...

**DESMÜD** Başkanı:

# Daha yolun başında bile değiliz!



ZEKİ DEMİRTAŞOĞLU



DEĞİRMEN ve SEKTÖR  
MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ  
DESMÜD

Değirmen ve Sektör Makinaları Üreticileri Derneği (DESMÜD) Yönetim Kurulu Başkanı **Zeki Demirtaşoğlu**, makine sektöründeki son gelişmeleri Karadeniz Ekonomi'ye değerlendirdi. Türk sanayisi için üniversite-sanayi iş birliğinin kilit önem taşıdığını ifade eden Demirtaşoğlu; "Üniversite-sanayi iş birliğini maalesef hiç gerçekleştiremedik, bugün dahi bunu başaramadık. Üniversitelerin kapısından içeri bile giremiyoruz" dedi.

### "HACETTEPE'NİN KAPISINDAN İÇERİ BİLE ALMADILAR"

Türkiye'nin üniversite-sanayi iş birliği konusunda çok fazla ilerlemeler kaydedilmediğini söyleyen Başkan Demirtaşoğlu; "Hacettepe Üniversitesi personellerinden bir hocamızın isteği üzerine uc-

retsiz olarak makine onarımını yaptık. Bu makineyi üniversiteye götürdüm ancak güvenlik görevlileri beni içeriye almadı. Bende o zaman şunu söyledim; "Bizler üniversite-sanayi iş birliğinde yolun başında bile

değiliz. 1997 yılında bir Amerika ziyareti gerçekleştirmiştim. O zaman onların bu konuda çok ilerde olduğunu gördüm. Bugün Amerika'yı Amerika yapan Üniversite-sanayi iş birliğidir. Bizim ülkemizde sanki üniver-

site-sanayi arasında bir kan davası var. Bir araya gelemiyoruz. Üniversitelere kocaman duvarlar örmek yerine bu yapıyı nasıl sanayiciye, halka açarız bunu düşünmeleri gerekiyor" açıklamalarında bulundu. • 06

# Uluslararası arenada kredi desteği olmadan rekabet edemeyiz

Sanayicinin öz kaynaklarıyla ilerleme kaydetmesinin güç olduğunu ve kredi desteklerine ihtiyaç duyulduğunu ifade eden Değirmen ve Sektör Makinaları Üreticileri Derneği (DESMÜD) Başkanı Demirtaşoğlu; "Uluslararası arenada düşük faizli kredi desteği olmadan rekabet edemeyiz. Yeni kurulan İGE bizim için çok kıymetli. Bunun yanında KGF'nin de bir an önce başlatılması gerekiyor" dedi.



ZEKİ DEMİRTAŞOĞLU

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Eximbank iş birliğinde kurulan İGE çok güzel çaba. Gelecek yılın ilk ayında faaliyete geçecek. Fakat bizim önümüzde 2 aylık bir 2021 süreci var. Keşke bunu biraz daha çabuklaştırsak da ihracat rakamlarının güzel gittiği bu dönemde bu rakamları daha da ileriye taşısak. Kasım ayının başı itibarıyla bu kurum aktif hale getirebilirse çok büyük bir adım atılmış olur. Kredi Garanti Fonu (KGF) ve bize kredi sağlayacak olan Eximbank'a ulaşmakta çok problem yaşıyoruz. İhracatçı ham madde yatırımı yapıyor, yeri mamul üretiyor, vergilerini peşin ödüyor, personele maaş ödüyor, uzun vadelerle ürün satıyor. Satılan ürünler yüksek bütçeli 5 milyon 10 milyon Euro'luk projeler. Bizim Avrupalı rakiplerimiz 0 faiz, 0,25 faizle 20-30 yıl kredi kullanı-

yor. Bizler döviz anlamında yüzde 5,6,7'ler seviyesinde bu kredilere ulaşabiliyoruz. Rakiplerimizin 20 katı daha yüksek faizlerle bu kredilere ulaşılıyor. Bu bizim için dezavantajlı bir durum."

## "YETKİLİLERE ULAŞTIK, BAZI SORUNLAR GİDERİLDİ FAKAT HALA ÇÖZÜM BEKLEYEN KONULAR VAR"

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ile görüşme gerçekleştirdiklerini ve bu görüşmenin ardından bazı sorunların çözüldüğü bazılarının ise hala çözüm beklediğini ifade eden Demirtaşoğlu; "İrak'a yaptığımız ihracatlar da ürünlerimizin hızlı bir şekilde karşıya geçmesiyle ilgili kapıda yaşadığımız sorunlar vardı. Bakanımız Mustafa Varank'ın girişimleriyle bu problemi aştık.

Bunun yanında sektörün en büyük problemi ham maddeye ulaşmaktı. Temin süreleri 6 ayı buluyordu. Şu anda 2 aya kadar düştü. Sektör acil ihtiyaçlarını bu şekilde çözdü. Halen çözüm bekleyen konular var. Türkiye Cumhuriyeti'nde üretilmemesine rağmen paslanmaz malzemelerle ilgili Türkiye'de üretiliyormuş gibi ilave yüzde 20 gümrük vergisi konulmuştu. Bunu gündeme getirdik. Bir gelişme olmadı. Süreç uzadı. Bunun bir an önce çözülmesi lazım. İhracat rakamlarımıza yansıyor. Uluslararası arenada rekabet şartlarının düzeltilmesini istiyoruz. Kasım'ın ilk haftası Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcımız Hasan Büyükdede'yi misafir edeceğiz. Tekrardan bir görüşme fırsatımız olacak. Sorunlarımızı, isteklerimizi tekrardan dile getireceğiz" ifadelerini kullandı.

## "TÜRKİYE ORTALAMASINDAN 80 KAT DAHA FAZLA KATMA DEĞERLİ ÜRÜN ÜRETİYORUZ"

Dernek olarak un ve unlu mamuller sanayicilerine hizmet ettiklerini söyleyen Demirtaşoğlu; "Un fabrikalarının ham madde alımından, boşaltımından, parçalamasına kadar geçen tüm süreci yönetiyoruz. Unun ardından yem fabrikaları geliyor. Ham maddeyi temin edebilen fabrikaların bunu parçalaması mamul ve yarı mamule dönüşmesindeki tüm fabrikaları bu sektör yapıyor. Sektör olarak 162 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Ülkemizin ortalaması 1 doların altında. Bizlerin gönderdiği makinaların kilogram fiyatı ise 14-15 dolar seviyelerinde. Yani bizler ülke ortalamasının 15 katı rakama ulaşmış durumdayız. Bu durum bizlere şunu gösteriyor; bizler katma değerli ürün sağlarken diğer sektörler katma değer yaratamıyor demektir. Ne kadar katma değerli ürün ihracatını artırırsak ülkemizi büyük ekonomi devletleri arasına alabiliriz. Çok



## DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ DESMÜD

daha fazla katma değerli ürünler üretiyoruz. Burada bizim kilogram başı ihracat değerimiz 72 dolar. Türkiye'nin 80 kat katma değerli ürün üretiyoruz. Bizim rakiplerimiz Almanya, İtalya ve Japonya. Bu ülkeler endüstri 4.0'ı yaygın olarak kullanan sektörler. O yüzden bizimde rekabet edebilmek için Endüstri 4.0'ı çok iyi kullanmamız gerekiyor. Bugün 6 kişi ile 600-800 ton arasında unu üretbiliyoruz. Her şeyi robotlar gerçekleştiriyor. Bu Endüstri 4.0 demektir"

## "2023 YILINDA 3,5 MİLYAR DOLAR İHRACAT YAPMAYI HEDEFLİYORUZ"

Faaliyet gösterdikleri sektörde Ar-Ge'nin olmasa olmaz bir işleyiş olduğunu anlatan Demirtaşoğlu; "Bizim sektörümüz her şeyi dişiyle tırnağıyla yapmaya çalışmış. Bununla ilgili işlemlerimiz tüm altyapılarını kendi öz kaynaklarından sağladılar. Devletin Ar-Ge ve Tasarım Merkezi konusunda teşviklerini üyelerimize duyuruyoruz. Son 2 yıl içinde birkaç üyemiz hızlıca Ar-Ge merkezi oldu. Tüm sektörler bu teşviklere ulaşmalı. Bu destekler daha da yaygınlaştırmalı ve arttırılmalıdır. Sanayici ile Sanayi Bakanlığı'nın sürekli bir araya gelmesi gerekiyor. Personel ve altyapı sorunlarının birinci elden çözülmesi gerekiyor. Yılda bir kere bir araya gelerek bunları çözemeyiz. Daha sık bir araya gelmeliyiz. 2021 için asgari ihracat hedefimiz 2,5 milyar dolar ve üzeri. 2023 yılının sonunda 3,5 milyar dolar ihracat hedefine ulaşmayı hedefliyoruz. Bunun-

la ilgili; sanayicinin alt yapı, ara eleman, mavi yaka ve beyaz yakalı personel problemlerini çözmemiz gerekiyor. Sanayicinin krediye ulaşmasıyla ilgili problemlerinin ortadan kaldırılması lazım. Bunları çözebilirsek 3,5 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşırız" dedi.

## "ANKARA'DA ULUSLARARASI BİR MERKEZ KURACAĞIZ"

Türkiye'nin üretimine, tanıtımına ve personel sıkıntılarına çare olacak bir merkez kurmak istediklerini ifade eden Demirtaşoğlu, "Ham maddeden yarım mamulden maddeye kadar gelişmelerin yürütüldüğü, takip edildiği Ankara'da bir mükemmeliyet merkezi kurmak istiyoruz. Yurt dışında gelecek misafirlerle birlikte prototip bir fabrika kurmak istiyoruz. Burada buğdaydan un üretip bu undan; pasta, bisküvi, hatları kurup kurslar vermek istiyoruz. Eğitim sertifikaları düzenlemek istiyoruz. Böyle bir tesisin değeri 5 Euro civarında. Tam teşekküllü bu merkezin içinde kursiyerlerin barınma ihtiyacından tutun da sektörler alakalı her türlü işleyişin onlara öğreteceğimiz bir merkez. Bunu yapabilirsek 205 ülkede değirmencilik okulu olan 3'üncü ülke olacağız. 205 ülkeden öğrenci ağırlayacağız. Bununla ilgili bir alan tahsis edilmesini istiyoruz. Üyelerimiz destek verecek ve uluslararası bütçelerden eğitime bir fon alabiliriz. Bunu gerçekleştirebilirsek sektöre çağ atlatmış oluruz" açıklamalarını yaptı

HALİL YILMAZER  
KARADENİZ EKONOMİ



## **Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Sayın Hasan Büyükdede'yi misafir ettik.**



Sanayi Bakan Yardımcısı Sayın Hasan Büyükdede ve beraberindeki heyet, Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu'na ziyarette bulundu.

Demirtaşoğlu ve beraberindeki Sanayiciler sektördeki son gelişmeler, sorunlar ve çözüm önerileri hakkında Hasan Büyükdede'ye brifing verdi ve bazı taleplerde bulundu.

### **DESMUD, hammadde de vergi indirimi istedi.**

Değirmen Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu Hammadde olarak kullanılan ve yurt içinde üretimi olmayan paslanmaz çelik malzemedeki gümrük vergisinin yeniden düzenleme yapılarak %12 lerden %8-9 lara düşürülmesini talep etti.

### **GÜMRÜK VERGİSİ'NDE DÜZENLEME BEKLİYORUZ**

Daha önce görüşülen konular arasında olan Hammadde olarak kullanılan ve yurt içinde üretimi olmayan paslanmaz çelik malzemedeki gümrük vergisinin kaldırılması konusuna ilişkin olarak: *"Ülkemizde üretimi bulunan, 500mm üzeri genişliği olan paslanmaz çelik yassı mamul ürünlerinde %12 Gümrük Vergisi olup, herhangi bir ilave gümrük vergisi bulunmamaktadır. Bunun yanı sıra ülkemizde üretimi bulunmayan uzun ve genişliği 500 mm'den düşük paslanmaz çelik ürünlerine gümrük vergisi uygulanmamaktadır. Belirtildiği üzere 500mm üzeri genişliği olan paslanmaz çelik yassı mamul ürünlerinde yerli üreticiyi korumak amacıyla uygulanan Gümrük vergisi, sektörle değerlendirme yapılarak, bu oranın kaldırılması değil, ancak %3 - %4 gibi bir oran daha düşürülebileceği değerlendirilmektedir"* denildi. Çin'den ithal edilen değirmen makinelerine ek gümrük vergisinin uygulanması hususuyla ilgili olarak ise *"Makinelere uygulanan mevcut gümrük vergisi %1,7, ilave gümrük vergisi ise %20 oranında uygulanmakta olup, güçlü olduğumuz bir sektör nedeniyle artışa gerek olmadığı Bakanlığımız tarafından değerlendirilmektedir"* denildi.

### **SANAYİCİ DAHA FAZLA DESTEKLENMELİ**

DESMUD Başkanı Zeki Demirtaşoğlu: "TİM ve Eximbank İşbirliğinde kurulan İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) 'nin sektör adına çok olumlu bir gelişme olduğu kanaatinde olduklarını ve bu oluşumun 2021 yılı bitmeden faaliyete geçmesini talep ettiklerini söyledi. Demirtaşoğlu; "Sanayicilerin genel talepleri arasında olan engelli personel bulunamamasından dolayı engelli personel çalıştırma mecburiyetinin azaltılması ya da kaldırılması, engelli personel bulunması durumunda ise devletten maaş aldığı için çalışmak istememesi, İş güvenliği yasası ile Avrupa Birliği Uyum Kapsamında çıkan yasaların uyumsuzlukları (KVKK Uygulama sıkıntıları vb.), Yurtdışı fuar gezisi desteklerinin geri alınmasıyla ilgili Sanayicilerimizin bu desteklere ilişkin bilgi-belge anlamında daha fazla desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

# T.C. Resmî Gazete

## 06.11.2021 TARİHLİ RESMÎ GAZETE 7341 Sayılı Yasa özeti

14 Ekim'de, 10 milyon lira sermaye ile Türkiye İhracatçılar Meclisinin %95 Eximbank'ın %5 ortaklığı ile İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE) kuruldu. Şirketin amacı İGE aracılığıyla, teminat yetersizliği nedeniyle çeşitli kredi ve destek imkânlarından yeterince yararlanamayan ihracatçıların krediye erişimleri kefalet suretiyle sağlanacak. Bu vesileyle ihracatçılar, kredi almak için fabrikasını, arsasını bankaya ipotek vermek zorunda kalmayacak, teminat sorunu çözülmüş olacak.

Bu minvalde şirket;

- Kurumlar Vergisinden muafiyet,
- KDV'den istisna,
- Damga Vergisinden İşlemleri istisna,
- Harçtan istisna olarak tanımlandı. İlgili kanunlarda değişiklikler yapıldı.
- Birlik aidatları arttırıldı. İhracatçı Birliklerinde Hizmet sektörü için giriş aidatı ve yıllık aidat, aylık asgarî ücretin brüt tutarı ile bu tutarın 5 katı arasında belirlenen tutarda tahsil ediliyordu. Bu 20 kata kadar genel kurul kararı ile çıkarılabilecek.
- İGE için ihracat işlemleri üzerinden FOB bedelin onbinde üçüne kadar Ticaret Bakanlığınca belirlenen oranda ek nispi ödeme kesintisi yapılabilecek.
- Hizmet sektörleri için İGE'nin sermayesine eklenmek üzere, aylık asgarî ücretin 10 katına kadar Ticaret Bakanlığınca yıllık cirolara göre belirlenen tutarda ilave yıllık aidat tahsil edilecek.

Kaynak: <https://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2021/11/20211106-6.htm>

Ekonomist



HABERLER.COM

Hürriyet

Aydınlık.com.tr

## TMO, gıdada olağanüstü yılda sert önlemler alıyor Hem stokçuluk yok hem de zam

**T**ÜRKİYE Hububat Kongresi 2021, 11-14 Kasım tarihleri arasında Toprak Mahsulleri Ofisi (TMO) ve Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu (TUSAF) işbirliği ile Antalya'da yapıldı. Antalya'da Merdan/Titanik ve Trendy otellerinde 1.000'den fazla delegasyon üyesi ve iş insanının katıldığı kongre, pandemi sürecine tam ve gıda sektörünün heyecanını dokunarak geçti. Önemli konularla ilgili sunumlar ve kendilerini sorunları mesajı yattıkları da aynı heyecanı yaşayacaklar.

En doğru sözü söyleyen TMO Genel Müdürü Ahmet Güldal, "Amacımız piyasada dengeli sağlamlıktır" ifadesiyle buğday ihalatçıları, değirmenlere ve firmalara "deniz" bir aşın yaptı. Dövizden Arka'dan, iktidarın talimatlarını 'zam'dan endişe duyduğumuz izlenimi açıkça dile getirdi. Bir de bunun gerisinde kuraklık var.

YETER SÖZ MİLLETİN

Yalçın BAYER

Faks: (0212) 677 03 20 (0212) 677 03 27

ybayer@hurriyet.com.tr

Twitter: @Yalcinbayer

ÇİFTÇİYİ KORURUZ

"2021 yılı olağanüstü bir yıl oldu. Normal dönemde TMO hasat sezonunda dış almı yapmaz ve iç piyasaya satış da yapmaz. Bu çiftçiyi korumaya yönelik bir politikadır. Alam fiyatlarının açıkladığı kadar hasat her ne kadar düşükse de açıkladığı fiyat beklentilerinin üstünde oldu. TMO düşük fiyatlara karşı çiftçiyi, aşırı yüksek fiyatlara karşı da tüketiciyi korumak, hububat piyasasını bir denge içerisinde dengelemektedir."

Faahat başladığında fiyatlarda bir geçişme yaşanacağı gibi aşırı oranda bir yükselme gözlemlenirdi. Çiftçinin fiyatları genel seviyesi ile ilgili aşırı yokuş. Ancak oluşan fiyatlar tüketiciyi, besicileri ve yetiştiricileri tehdit eder durumdaydı. Buna müdahale etmemiz gerektiğiyle ilgili bütün taraflarca bir fikir birliği oluştu.

Olağanüstü dönem, olağanüstü tedbirler gerektirir. Biz de bu olağanüstü duruma uygun olarak dış alım stoklarımızı talebe etik ve temmuz ayından itibaren 'Yem Regülasyon Çalışması'na ve Eylül ayından itibaren de 'Un Regülasyon Çalışması'na başladık. Un sanayicileri ile görüşerek belli kuralları dahilinde hammadde tedariki sağlamaz, besici ve yetiştiricilere yönelik diğer faaliyetlerimiz sona erdi.

Piyasa fiyatlarının sıkıntılı görünmesi amacıyla ihracat kotası, gümrük tedbirleri vb. önlemler ise ekli diğer kararlar oldu. Bu karar olarak dışarıya dışarıya katma değeri ihracatı kilogram başına 15 dolar buluyor' şeklindeki açıklama ihracatın "katma değeri" boyutu olan Türkiye için ne kadar stratejik olduğunu açıkça ortaya koyuyordu" karşılığı verdi.

İlginç bir sektör ün ve değirmencilik; küresel dünyada akıllı üretim yapan hem kendisine hem de ülkesine kaynak sağlıyor.

**3 ÖNEMLİ ETKEN VAR**

Güldal, fiyatların tüm boyutları ile incelendiğinde ve talep edildiğini kaydederek, "Hububat fiyatlarının yükselmesine üç önemli etken sebep oldu: Birincisi, dünyanın birçok bölgesinde yaşanan ve ülkemize de ciddi şekilde etkileyen kuraklık. Kuraklık özellikle hububat ürünlerinde ciddi rekolte kaybına yol açtı. İkincisi; dünya fiyatlarındaki artışlarla beraber döviz kurundaki yükseliş. Üçüncüsü ise pandemiden de etkisi ile yapılan stokçuluk faaliyetleri oldu" dedi.

Yeni sıra Ahmet Güldal tarafından ayrıca gündeme getirilen önemli konu bağlanmış şöyle sıralayabildi:

**'Helalleşmeye' tepkiler büyüyor**  
**'Kılıçdaroğlu'na itiraz ediyorum'**

CHP Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu, geçen hafta yaşadığı bir videde mesajında "Bugün bir yüceliğe çıyayorum, parti olarak yanlışlarımız oldu, helalleşme kararı aldım" dedi.

CHP'de bu sözleri en akli başında yarı Adana eski Başbakanı ve Z. Dönem Milletvekili Av. M. Ziya Yergök'ten geldi. Yergök, dün Cumhuriyet'te yazdığı bu görüşe katılmadığını ve itiraz ettiğini, ayrıca bu gibi kararların CHP'nin yetkili kurullarına tartışılarak ve karar bağlanmadan gerçekleştirilmesi gerektiğini belirtti. Sonra şu sorular yöneltti:

"Cumhuriyet'in korucu partisi kimlerle helalleşecek? Cumhuriyet'i yılmak isteyen kimi tarikat ve cemalilerle mi helalleşeceğiz? Bir ayarlık projeksi olarak Cumhuriyet'i kurana, bilyonleri kul olmaktan çıkıyor siyasal ve hukuksal düzenin gerçek yapıcısı yarıttır konumuna yükseltilen, bunu da laik hukuk düzenini yerleştirerek başaran CHP, kimlerden ve neden özür dileyecemiz?"

(Yergök ün, İy Bankası Kültür: Yayımlanmış olan kitabı: "Bir Sovyet Diplomatının Türkiye Anıları-Semyon İvanov'un Aralov")

CHP İlusal Birlik Hareketi, Kılıçdaroğlu'nun "helalleşme" sözleri üzerine yazılı bir açılıma yaparak "Varlığını sürdürdüren Türkiye sanık sandalyesine oturulmaz. Bu soğuk ve konum nedir? Bu yetkili Kurul'dan almadığına, alamayacağına göre, bu yetkili kimden aldı?" diye sordu.

Ulusoy'un kuraklık hesabı

**T**ÜRKİYE'nin 7 yıldır un sektöründe duyurulan ihracat şampiyonası olmasına büyük katkı sunan Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu (TUSAF) Başkanı Dr. Eren Günhan Ulusoy, kuraklık için bakın ne diyor: "Her 10 yılda bir yaşanan kuraklık bundan sonra 5 yılda bir karşımıza çıkacak."

**Değirmenciye hangi sıfat yakışır**

**T**ARIM ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli, Cumhurbaşkanı'nın kendisine görevi görevim 5 fakülte talimatı dardığını söyledi ve bunları şöyle sıraladı: 1- Tarımsal destekler, 2- Müdahale alımı, 3- Gelir sigortası (2022'de devreye girecek), 4- Krediler, 5- Sözleşmeli üretim. Bunları işlerliği sektörün içindeki işleme sorun, size ne yanı verecektir acaba? Önemli çiftçi ve köylülerin yararlanı merak ediniz.

Bakanın konuşmasında güzel bir söz de vardı:

"Değirmencilik mesleğinden daha hassas bir meslektir."



## DESMÜD Genel Başkanlığına Zeki Demirtaşoğlu yeniden seçildi

**DEĞİRMEN** ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneğinin (DESMÜD) olağan genel kurulunda Genel Başkanlığa oy birliğiyle yeniden Zeki Demirtaşoğlu seçildi. DESMÜD'den yapılan açıklamaya göre, Derneğin olağan genel kurul toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi. Sektör paydaşlarının katılımıyla düzenlenen genel kurulda yapılan seçimde Genel Başkanlığa yeniden Demirtaşoğlu getirildi. (aa)

**Tarım Gıda Yazarlar ve Gazetecileri Derneği Başkanı İsmail Uğural'a TUSAF Kongresinde en dikkate çeken sunum hangisiydi diye sorduk;**

**"Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu tarafından yapıldı" dedi.**

**Demirtaşoğlu'nun, "Türkiye'nin ortalama ihracat kilogram değeri 1 dolar dolayında, oysa bizim sektörümüzün katma değeri ihracatı**

**kilogram başına 15 doları buluyor' şeklindeki açıklaması ihracatın 'katma değeri' boyutunun Türkiye için ne kadar stratejik olduğunu**

**apaçık ortaya koyuyordu" karşılığını verdi. İlginç bir sektör ün ve değirmencilik; küresel dünyada akıllı üretim yapan hem kendisine**

**hem de ülkesine kaynak sağlıyor... Tarım ve Orman Bakanının TUSAF Kongresi konuşmasında güzel bir sözü de vardı: "Değirmencilik mesleği**

**nalbantlıktan daha ağır, kuyumculuktan daha hassas bir meslektir" Hürriyet – Yalçın BAYER**

## Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede'den DESMUD'a ziyaret

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ve beraberindeki heyet, Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMUD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu'nu ziyaret etti. Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ve beraberindeki heyet, Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMUD) Başkanı Zeki Demirtaşoğlu'nu ziyaret etti. DESMUD'dan yapılan açıklamaya göre, Büyükdede ve Demirtaşoğlu Saray Sanayi Bölgesi'nde incelemelerde bulunarak bölge sanayicisinin sorunlarını ele aldı.

Demirtaşoğlu ve beraberindeki sanayiciler, sektördeki sorunları, Saray

Sanayi Sitesi'ndeki sorunlar ve çözüm önerileri hakkında Büyükdede'yi bilgilendirdi. Açıklamada görüşlerine yer verilen Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Saray Sanayi Bölgesi'nin sahip olduğu birçok avantajla yatırımcıları kendine çeken, sanayicinin büyüme istediği üretim bölgesi olduğunu belirtti. Demirtaşoğlu da ihracat tutarı 2,2 milyar dolar olan sektörün 2023'te ihracat hedefinin 3,5 milyar dolar olduğunu kaydetti. Sektör sanayicisinin sorunlarının çözülmesi konusunda hızlı hareket edilmesinden dolayı memnun olduklarını bildiren Demirtaşoğlu, şu ifadeleri kullandı: **Haber Merkezi**

# Değirmenciler İhracatta Hedef Büyüttü



**ZEKİ DEMİRTAŞOĞLU**

Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği'nin (DESMUD) Olağan Genel Kurul Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi. Değirmen ve sektör makineleri üreticilerinin gelecek 2 yılda rekorlara imza atmak için yeni yol haritasının belirlendiği toplantıda, 2023 ve 2024



# Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü

Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği'nin (DESMUD) Olağan Genel Kurul Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi. Değirmen ve sektör makineleri üreticilerinin gelecek 2 yılda rekorlara imza atmak için yeni yol haritasının belirlendiği toplantıda, 2023 ve 2024 hedefleri konuşuldu.



Ankara'da bir araya gelip güç birliği yaparak bu fikri pekiştirip hedeflerini revize ettiler. Sektör paydaşlarının yoğun katılımıyla düzenlenen Genel kurulda tüm kararlar oybirliğiyle alınırken, oybirliğiyle yeniden Genel Başkanlığa seçilen **Zeki Demirtaşoğlu** ise "Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank ve Bakan Yardımcımız Hasan Büyükdede'nin büyük destekleriyle hedeflerimiz doğrultusunda 4 milyar dolarlık ihracat rakamını mutlaka geçeceğiz. İhracatta Cumhuriyet'imizin 100'üncü yılı olan 2023'te 3,5 milyar doları, 2024'te ise 4 milyar doları aşacağız." ifadelerini kullandı.

## "2023'TE 3.5 MİLYAR DOLAR, 2024'DE İSE 4 MİLYAR DOLARI AŞACAĞIZ"

Türkiye genelinde bulunan ihracat şampiyonu Değirmen ve Sektör Makineleri üreticileri; Dünyadaki sayısal birinciliğini devam ettirmek ve Dünya çapında lider durumda olan Türk

imalatçılarımızı ve paydaşlarımızı daha ileriye taşıma misyonuyla, önümüzdeki 2 yıl içerisinde rekorlara imza atmak için yeni yol haritasını belirledi. Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri

**Ekonomist Sami Altınkaya'dan dolar yorumu:**

## Ülkenin varlıkları yok pahasına satılıyor!

Dünyanın pek çok ülkesi faiz artışı ya da desteklerini altına eğilmeye geçerken, Türkiye'de faizlerin dünyamız altına düşürülmesi ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın geçişlinin hatta ekonomi ile ilgili yaptığı açıklamaların arından dolar/TL sert dalgalanmaları TL'yi aştı.

**"TÜRK VARLIKLARI AŞAĞI GİDİYOR"**

Ekonomist Sami Altınkaya, Türkiye'nin varlıkları yok pahasına satıldığını belirtti. Altınkaya, "Dünya genelinde faizler arttı ve bu durum Türkiye için büyük bir risk oluşturuyor. Türkiye'nin varlıkları aşşağı gidiyor ve bu durum ülkenin ekonomisini olumsuz etkiliyor. Dolar/TL sert dalgalanmaları, Türkiye'nin varlıklarını yok pahasına sattığını gösteriyor. Bu durum, Türkiye'nin ekonomisini olumsuz etkiliyor ve bu durumun önlenmesi için acil tedbirler alınmalıdır."

**Alınkaya KARADİÑİZ EKONOMİSİNİ DEĞERLENDİRDİ**

Alınkaya, Türkiye ekonomisini değerlendirirken, "Türkiye ekonomisi, son yıllarda büyük başarılar elde etti. Ancak, bu başarıların sürdürülebilirliği konusunda endişeliyim. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır. Karadiz ekonomisi, Türkiye için büyük bir tehdit oluşturuyor ve bu tehdidin önlenmesi için acil tedbirler alınmalıdır."

**"Kur artınca ihracat artıyor"**

Alınkaya, "Kur arttıkça ihracat artar ve bu durum Türkiye için büyük bir avantajdır. Ancak, bu artışın sürdürülebilirliği konusunda dikkatli olunmalıdır. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır."

**Sarıgül Karayay BUMATECH Fuarında • 02**

**DEVİR BAKIM DEVİRİ!**

Özellikle bu dönemlerde, devir bakımı, işletmeler için büyük önem taşıyor. Devir bakımı, işletmelerin verimliliğini artırıyor ve maliyetleri düşürüyor. Devir bakımı, işletmelerin uzun vadeli başarıları için büyük bir avantajdır. Devir bakımı, işletmelerin verimliliğini artırıyor ve maliyetleri düşürüyor. Devir bakımı, işletmelerin uzun vadeli başarıları için büyük bir avantajdır.

**YASAR**

**POY THERM**  
ISISAL İZOLASYON SİSTEMLERİ

**EVROBAN**

**YASAR**

**POY THERM**

**EVROBAN**

**Sensör: Ödül organizasyon için bekliyoruz!**

**MURAT**

**İş Dünyası Belirsizlikten Şikâyetçi**

İş dünyası, belirsizlikten şikâyetçi. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır. İş dünyası, belirsizlikten şikâyetçi. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır.

**Karataş'tan devlete çağrı: İş dünyası bir darboğaza doğru sürüklenmektedir, endişelerimiz için çözüm bekliyoruz!**

**Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü**

Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır. Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır.

**Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü**

Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır. Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü. Özellikle, dış ticaret dengesi ve enflasyon konularında dikkatli olunmalıdır.

**Porpoint Fayans & Seramik Yapıştırma Flex**

**Porpoint**

 YouTube  
@karadenizekonomi

 Halil YILMAZER  
K.E Haber Koordinatörü

 Zeki DEMİRTAŞOĞLU  
DESMUD Başkanı

**CEVAPSIZ KALMASIN**

Bugün Saat : 17:00'da

Karadeniz Ekonomi Youtube Hesabından Canlı Olarak Yayınlanacaktır.

 Ekonomi

 Milling  
and Grain est. 1891

Global Ortağınız - 1891' den beri



 Perendale  
Publishers Ltd

 Milling  
and Grain  
YOUR GLOBAL PARTNER

 AQUA FEED  
FISH FARMING TECHNOLOGY

 Milling  
and Grain  
DESMUD

 AU  
EXTRUDED  
INDUSTRIAL EXTRUDED  
GRAIN AND GRAIN PRODUCTS

**Haberler**

 Değirmenciler ihracatta hedef büyüttü

Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği'nin (DESMUD) Olağan Genel Kurul Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi.  
Haberin devamı >>>

Programın tekrarı için

<https://youtu.be/TFEzR3Z4wls>

Değirmenciler İhracatta hedef büyüttü

Haberin devamı: <https://tinyurl.com/4y9khcwb>

KASIM 2021 | SAYI N O. 3

**THE MILL PRESS**

Aylık Bülten  
Kasım 2021

 DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNELERİ ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ

"The Mill Press" Kasım 2021 Sayısı

<https://tinyurl.com/25f3vbxc>

## **Bakan Yardımcısı Açıkladı! “Sanayi Bölgeleri Islah Kanunu” Geliyor**



Bölge sanayicilerinin mevcut altyapı vb.sorunlarına ilişkin olarak gelen bu talep üzerine Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede DESMUD Ziyareti sırasında yaptığı konuşmada, “Saray Sanayi Bölgesi ve buna benzer Sanayi Bölgelerinin sahip olduğu birçok avantajla yatırımcıları kendine çeken, sanayicinin büyümek istediği üretim bölgesi olduğunu belirtti ve potansiyeli olan bu tür bölgelerin elektrik, yol vb. altyapı problemlerinin ivedilikle çözüme

kavuşturma arzusunda olduklarını, buna ilişkin ilk somut adım olarak şu an üzerinde çalışılan ve proje halinde sona yaklaşan “Sanayi Bölgeleri Islah Kanunu” çalışmalarının müjdesini verdi. Bu sayede, Saray sanayi bölgesi gibi potansiyeli olan ancak yol, elektrik vb. birtakım altyapı problemlerinin çözümüne ilişkin sorunların ortadan kalkacağı söyledi. Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan BÜYÜKDEDE, DESMUD Başkanı Zeki Demirtaşoğlu ile birlikte Saray sanayi bölgesinin gelişip, uzun vadeli hedeflerini gerçekleştirmesi için yerinde incelemelerde bulunarak bölge sanayicisinin sorunlarını birebir istişare etme fırsatı buldular.

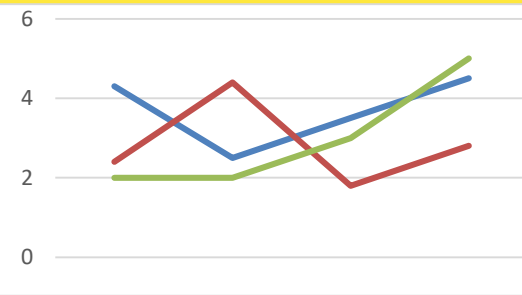
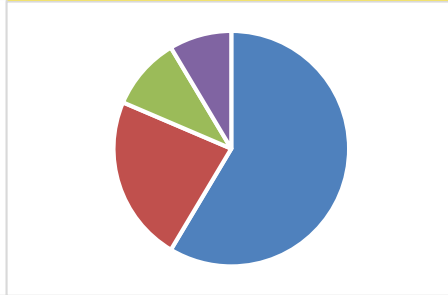
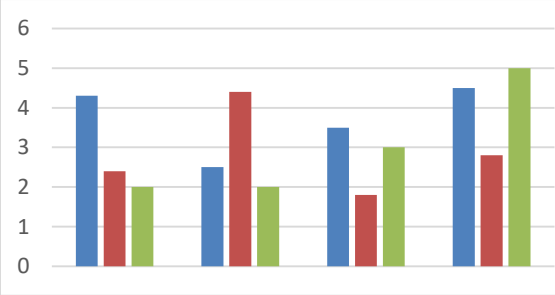


### **DESMUD Aylık Haber Bülteni;**

- MAG Türkçe Elektronik Bültenin’de
- MAG Türkçe web sitesinde
- MAG Sosyal Medya hesaplarında

Perendale Publishers Ltd / Türkiye, Avrasya ve Ortadoğu Direktörü Sayın Mehmet Gürkaynak’ın katkılarıyla yayınlanacaktır. **E-bültenimize Reklam ve haber göndermek isteyen üyelerimize önemle duyurulur.** [www.millingandgrain-tr.com](http://www.millingandgrain-tr.com) – [www.millingandgrain.com](http://www.millingandgrain.com)

## İSTATİSTİKLER



## Dış Ticaret İstatistikleri, Ekim 2021

**Ekim ayında genel ticaret sistemine göre ihracat %20,1, ithalat %12,8 arttı**

**Ocak-Ekim döneminde ihracat %33,9, ithalat %22,5 arttı**

Genel ticaret sistemine göre ihracat 2021 yılı Ocak-Ekim döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre %33,9 artarak 181 milyar 673 milyon dolar, ithalat %22,5 artarak 215 milyar 533 milyon dolar olarak gerçekleşti.

**Ekim ayında enerji ürünleri ve altın hariç ihracat %19,8, ithalat %5,9 arttı**

Enerji ürünleri ve parasal olmayan altın hariç ihracat, 2021 Ekim ayında %19,8 artarak 16 milyar 410 milyon dolardan, 19 milyar 659 milyon dolara yükseldi.

Ekim ayında enerji ürünleri ve parasal olmayan altın hariç ithalat %5,9 artarak 15 milyar 611 milyon dolardan, 16 milyar 533 milyon dolara yükseldi.

Aylara göre dış ticaret, Ekim 2021

Aylar	Yıl	İhracat (FOB)		İthalat (CIF)		Dış ticaret dengesi		İhracatın ithalatı karşılama oranı (%)
		Değer	Değişim (%)	Değer	Değişim (%)	Değer	Değişim (%)	
Ocak-Ekim	2020	135 712		175 987		-40 275		77,1
	2021	181 673	33,9	215 533	22,5	-33 860	-15,9	84,3
Ekim	2020	17 315		19 714		-2 399		87,8
	2021	20 792	20,1	22 230	12,8	-1 438	-40,1	93,5

Enerji ürünleri ve parasal olmayan altın hariç dış ticaret fazlası Ekim ayında 3 milyar 126 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret hacmi %13,0 artarak 36 milyar 193 milyon dolar olarak gerçekleşti. Söz konusu ayda enerji ve altın hariç ihracatın ithalatı karşılama oranı %118,9 oldu.

**Dış ticaret açığı Ekim ayında %40,1 azaldı**

Ekim ayında dış ticaret açığı bir önceki yılın aynı ayına göre %40,1 azalarak 2 milyar 399 milyon dolardan, 1 milyar 438 milyon dolara geriledi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2020 Ekim ayında %87,8 iken, 2021 Ekim ayında %93,5'e yükseldi.

**Dış ticaret açığı Ocak-Ekim döneminde %15,9 azaldı**

Ocak-Ekim döneminde dış ticaret açığı %15,9 azalarak 40 milyar 275 milyon dolardan, 33 milyar 860 milyon dolara geriledi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2020 Ocak-Ekim döneminde %77,1 iken, 2021 yılının aynı döneminde %84,3'e yükseldi.

Ekim ayında imalat sanayinin toplam ihracattaki payı %95,0 oldu

Ekonomik faaliyetlere göre ihracatta, 2021 Ekim ayında imalat sanayinin payı %95,0, tarım, ormancılık ve balıkçılık sektörünün payı %3,1, madencilik ve taşocakçılığı sektörünün payı %1,5 oldu.

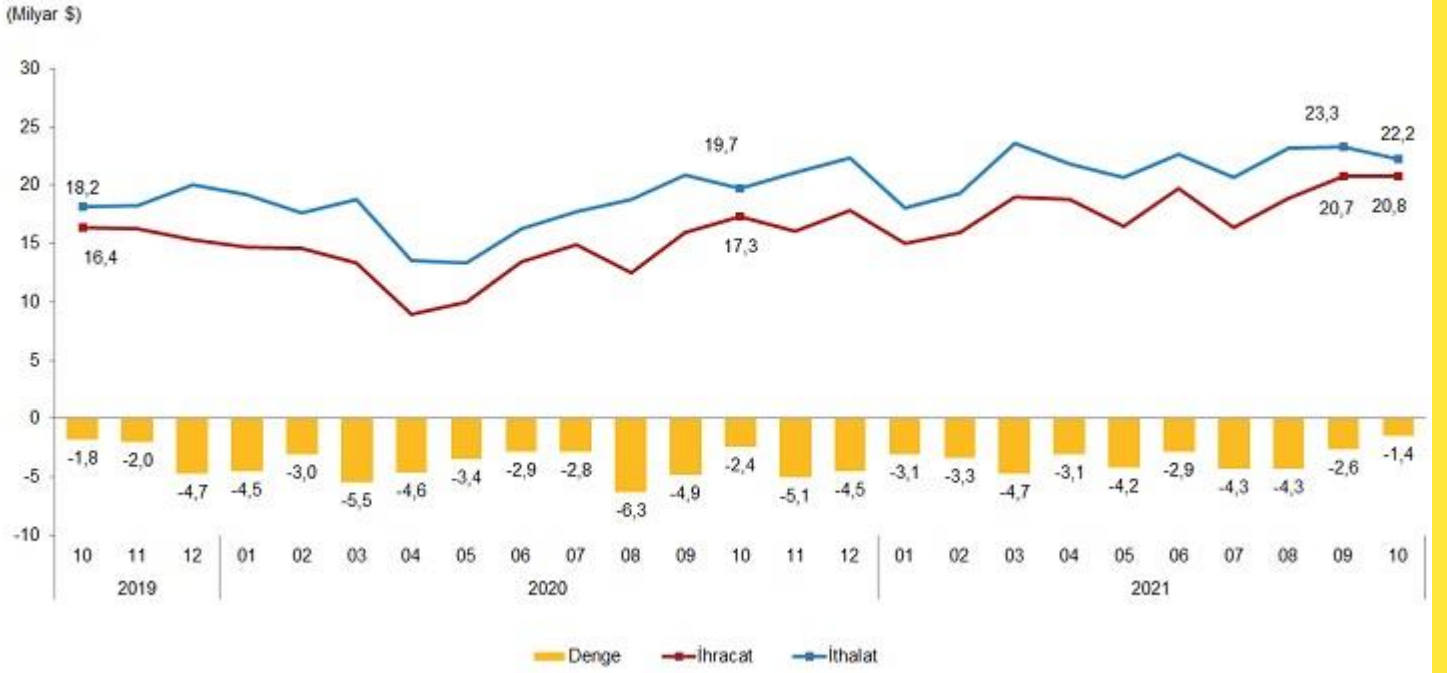
Ocak-Ekim döneminde ekonomik faaliyetlere göre ihracatta imalat sanayinin payı %94,6, tarım, ormancılık ve balıkçılık sektörünün payı %3,0, madencilik ve taşocakçılığı sektörünün payı %1,8 oldu.

**Ekim ayında ara mallarının toplam ithalattaki payı %79,4 oldu**

Geniş ekonomik gruplar sınıflamasına göre ithalatta, 2021 Ekim ayında ara mallarının payı %79,4, sermaye mallarının payı %12,0 ve tüketim mallarının payı %8,6 oldu.

İthalatta, 2021 Ocak-Ekim döneminde ara mallarının payı %76,9, sermaye mallarının payı %13,4 ve tüketim mallarının payı %9,5 oldu.

## İhracat, İthalat ve Dış Ticaret Dengesi, Ekim 2021



## Ekim ayında en fazla ihracat yapılan ülke Almanya oldu

Ekim ayında ihracatta ilk sırayı Almanya aldı. Almanya'ya yapılan ihracat 1 milyar 692 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 1 milyar 306 milyon dolar ile ABD, 1 milyar 223 milyon dolar ile Birleşik Krallık, 1 milyar 131 milyon dolar ile Irak, 1 milyar 104 milyon dolar ile İtalya takip etti. İlk 5 ülkeye yapılan ihracat, toplam ihracatın %31,1'ini oluşturdu.

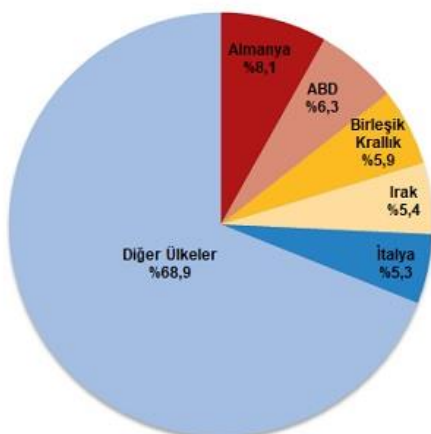
Ocak-Ekim döneminde ihracatta ilk sırayı Almanya aldı. Almanya'ya yapılan ihracat 15 milyar 789 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 11 milyar 836 milyon dolar ile ABD, 10 milyar 895 milyon dolar ile Birleşik Krallık, 9 milyar 202 milyon dolar ile İtalya ve 8 milyar 757 milyon dolar ile Irak takip etti. İlk 5 ülkeye yapılan ihracat, toplam ihracatın %31,1'ini oluşturdu.

## İthalatta ilk sırayı Çin aldı

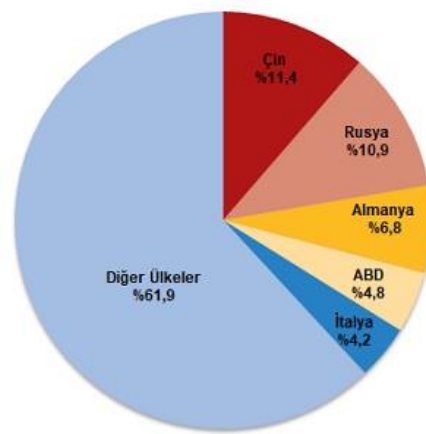
İthalatta Çin ilk sırayı aldı. Ekim ayında Çin'den yapılan ithalat 2 milyar 525 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 2 milyar 434 milyon dolar ile Rusya, 1 milyar 509 milyon dolar ile Almanya, 1 milyar 58 milyon dolar ile ABD, 945 milyon dolar ile İtalya izledi. İlk 5 ülkeden yapılan ithalat, toplam ithalatın %38,1'ini oluşturdu.

Ocak-Ekim döneminde ithalatta ilk sırayı Çin aldı. Çin'den yapılan ithalat 26 milyar 61 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 22 milyar 611 milyon dolar ile Rusya, 17 milyar 876 milyon dolar ile Almanya, 10 milyar 515 milyon dolar ile ABD, 9 milyar 306 milyon dolar ile İtalya izledi. İlk 5 ülkeden yapılan ithalat, toplam ithalatın %40,1'ini oluşturdu.

Ülkelere göre ihracat, Ekim 2021



Ülkelere göre ithalat, Ekim 2021





**Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış seriye göre ihracat %2,2 arttı**

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış seriye göre; 2021 yılı Ekim ayında bir önceki aya göre ihracat %2,2, ithalat %1,3 arttı. Takvim etkilerinden arındırılmış seriye göre ise; 2021 yılı Ekim ayında bir önceki yılın aynı ayına göre ihracat %24,3, ithalat %15,9 arttı.

**Yüksek teknoloji ürünlerin imalat sanayi ihracatı içindeki payı %2,7 oldu**

Teknoloji yoğunluğuna göre dış ticaret verileri, ISIC Rev.4 sınıflaması içinde yer alan imalat sanayi ürünlerini kapsamaktadır. Ekim ayında ISIC Rev.4'e göre imalat sanayi ürünlerinin toplam ihracattaki payı %95,0'dır. Yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ihracatı içindeki payı %2,7'dir. Ocak-Ekim döneminde ISIC Rev.4'e göre imalat sanayi ürünlerinin toplam ihracattaki payı %94,6'dır. Ocak-Ekim döneminde yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ihracatı içindeki payı %2,9'dur.

Ekim ayında imalat sanayi ürünlerinin toplam ithalattaki payı %72,6'dır. Yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ithalatı içindeki payı %11,8'dir. Ocak-Ekim döneminde imalat sanayi ürünlerinin toplam ithalattaki payı %77,3'tür. Ocak-Ekim döneminde yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ithalatı içindeki payı %12,7'dir.

**Teknoloji yoğunluğuna göre imalat sanayi ürünleri dış ticareti, Ekim 2021**

Teknoloji yoğunluğu	(Milyon ABD \$)									
	Ekim					Ocak- Ekim				
	2020		2021		Değişim (%)	2020		2021		Değişim (%)
Değer	Pay (%)	Değer	Pay (%)	Değer		Pay (%)	Değer	Pay (%)		
<b>İhracat (FOB)</b>										
Toplam imalat sanayi	16 416	100,0	19 744	100,0	20,3	128 273	100,0	171 890	100,0	34,0
Yüksek teknoloji ürünler	577	3,5	528	2,7	-8,5	4 346	3,4	5 061	2,9	16,5
Orta yüksek teknoloji ürünler	6 014	36,6	6 309	32,0	4,9	45 435	35,4	57 886	33,7	27,4
Orta düşük teknoloji ürünler	4 249	25,9	6 279	31,8	47,8	35 193	27,4	52 708	30,7	49,8
Düşük teknoloji ürünler	5 576	34,0	6 629	33,6	18,9	43 299	33,8	56 234	32,7	29,9
<b>İthalat (CIF)</b>										
Toplam imalat sanayi	16 706	100,0	16 140	100,0	-3,4	143 996	100,0	166 649	100,0	15,7
Yüksek teknoloji ürünler	2 767	16,6	1 902	11,8	-31,3	18 980	13,2	21 118	12,7	11,3
Orta yüksek teknoloji ürünler	7 314	43,8	7 414	45,9	1,4	58 805	40,8	76 786	46,1	30,6
Orta düşük teknoloji ürünler	5 086	30,4	4 989	30,9	-1,9	50 182	34,8	50 652	30,4	0,9
Düşük teknoloji ürünler	1 539	9,2	1 834	11,4	19,2	16 029	11,1	18 094	10,9	12,9

Tablodaki rakamlar, yuvarlamadan dolayı toplamı vermeyebilir.

Teknoloji Yoğunluğuna Göre İmalat Sanayi Ürün Grupları Sınıflaması Eurostat tarafından NACE Rev.2 sınıflaması baz alınarak hazırlanmış, ISIC Rev.4 sınıflamasına uyarlanmıştır.

**Özel ticaret sistemine göre ihracat 2021 yılı Ekim ayında 19 milyar 831 milyon dolar oldu**

Özel ticaret sistemine göre, 2021 yılı Ekim ayında, ihracat bir önceki yılın aynı ayına göre %20,7 artarak 19 milyar 831 milyon dolar, ithalat %15,3 artarak 21 milyar 599 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Ekim ayında dış ticaret açığı %23,4 azalarak 2 milyar 309 milyon dolardan, 1 milyar 769 milyon dolara geriledi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2020 Ekim ayında %87,7 iken, 2021 Ekim ayında %91,8'e yükseldi.

**İhracat 2021 yılı Ocak-Ekim döneminde 172 milyar 303 milyon dolar oldu**

Özel ticaret sistemine göre ihracat, 2021 yılı Ocak-Ekim döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine göre %34,2 artarak 172 milyar 303 milyon dolar, ithalat %23,0 artarak 207 milyar 342 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Ocak-Ekim döneminde dış ticaret açığı %12,8 azalarak 40 milyar 192 milyon dolardan, 35 milyar 39 milyon dolara geriledi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2020 Ocak-Ekim döneminde %76,2 iken, 2021 yılının aynı döneminde %83,1'e yükseldi.

**Kaynak: TÜİK**

# ADIMIZI İŞİMİZDEN ALDIK...

## HER TÜRLÜ HUBUBAT İÇİN KESİM ÇÖZÜMÜ

110 çeşit Gıda Makinası Üretimi ile  
Kaliteyi ve Güveni Gaziantep'ten  
Tüm Dünya'ya Taşıyoruz...



# DEĞİRMEN

MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

- Temizleme Bölümü
- Tavlama Bölümü
- Öğütme Bölümü
- Taşıma Bölümü
- Paketleme Bölümü
- Montaj Ekipmanları Bölümü
- Elektrik Otomasyon Bölümü



Instagram: asggruptr

Twitter: @degirmenmakina

Facebook: @degirmenmakina

4. Organize Sanayi Bölgesi 83404 Sok. No: 6 Şehitkamil / GAZİANTEP - TÜRKİYE  
Tel: +90 342 357 01 50 (10 hat)  
info@degirmen.com

www.degirmen.com



ASG Group



# DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNELERİ ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ

Bu Alana

**REKLAM**

Verebilirsiniz

*BİZE ULAŞIN*

[info@desmud.org](mailto:info@desmud.org)



@desmudtr

[www.desmud.org](http://www.desmud.org)

**ÜYELERİMİZDEN HABERLER**

## Alapala, İtalyan Axor Srl'nin yüzde 70'ini aldı

Gıda teknolojileri alanında Türkiye'nin önde gelen markalarından Alapala, İtalya'da makarna teknolojileri konusunda faaliyet gösteren, anahtar teslim makarna tesisleri kuran Axor Srl'nin yüzde 70 hissesini satın aldı. 4 kıtada, 700'den fazla anahtar teslimi buğday unu, irmik, mısır unu ve yem fabrikaları ve tahıl taşıma ve depolama sistemleri kuran Alapala, ana sektörü olan gıda prosesinde artık makarna teknolojileriyle de yer alacak. Alapala ve Axor Srl ortaklığı ile büyüyen Alapala Holding, gıda proses endüstrisinde entegre tesisler kuracak. Gıda prosesi teknolojileri alanındaki ihtiyaçlara yönelik ürünler ve çözümler geliştiren şirket, büyümeye yönelik yatırımlarına devam ediyor. Alapala'nın yeni yatırımı, dünya makarnacılık sektörünün lider ülkesi İtalya'da gerçekleşti. Şirket, makarna endüstrisine yönelik ekipman

mühendisliği, üretimi ve kurulumunda İtalya'nın öncü şirketlerinden biri olan Axor Srl'i satın alarak, uluslararası pazarda rekabet gücünü artırmayı hedefliyor. 30 yılı aşkın süredir gıda endüstrisinde faaliyet gösteren Axor Srl bugüne kadar, İtalya'dan tüm Avrupa'ya, Kuzey ve Güney Amerika'dan Afrika'ya, Asya'dan Orta Doğu'ya kadar geniş bir coğrafyada 150'den fazla hat ve ekipman kurdu.

### **"Türkiye büyük bir makarna ihracatçısı fakat teknolojiyi ithal ediyor"**

Alapala Grup CEO'su Görkem Alapala, "Makarna teknolojileri sektörüne bu satın alma ile giriş yaptık. Dünya nüfusunun 2050 yılına kadar 9,8 milyara yükselmesi bekleniyor, gıda üretiminin ise yüzde 60 artması gerektiği öngörülüyor. Alapala olarak

gıda teknolojilerinde büyümeyi hedefliyoruz. Özellikle ithal ettiğimiz ve know-how sahibi olmadığımız alanlarda satın alma veya stratejik ortaklık fırsatlarına bakmaya devam edeceğiz. Makarna teknolojileri de bu anlamda bizim için çok stratejik bir adım. Bu niş alanda da hem yurt içi hem yurt dışı pazarlarda var olacağız. Türkiye dünyanın en çok makarna ihraç eden üç ülkesinden biri, fakat bu teknolojinin tamamına yakını ithal ediyor. İlk etapta üretimimize İtalya'da devam edeceğiz. Kapasite artırımı ihtiyacı olduğunda Axor için Türkiye ve İtalya'da yeni yatırımlar yapacağız. Alapala - Axor Srl ortaklığı ile network'ümüzü birleştirerek gıda proses endüstrisinde entegre tesisler kurma kapsamımıza makarna tesislerini de eklemiş olduk" dedi. İSTANBUL-DÜNYA

**ULUSLARARASI RAPORLAR**



**\*Tarım Piyasası Bilgi Sistemi (AMIS), gıda güvenliği için gıda piyasası şeffaflığını ve politika yanıtını geliştirmek için kurumlar arası bir platformdur.**

**EMTİALAR**

*"Düzensiz yağışlar mahsulleri etkilemeye devam ediyor"*

2019 yılından bu yana devam eden Covid-19

salgını sonrasında birçok ekonomik tabanlı problemleri de beraberinde getirdi. Çip, enerji ve iklim krizleri, gıda tedariki zincirindeki aksaklıklar, virüsün yeni mutasyonu gibi durumlar gelecekle ilgili kaygıları beslemeye devam ediyor. Aralık ayı AMIS Raporu' na göre hazırlanan yazımızda emtialar konusundaki son gelişmeleri bilgilerinize sunuyoruz.

**Buğday**

Çoğunlukta Birleşik Krallık ve Brezilya için yapılan düşük üretim tahminleri 2021 yılı için küresel üretimin geçen seneye oranlar %1 oranında düşmesine sebep oldu.

AB' deki zayıf kullanım beklentileri sebebiyle 2021/22' deki kullanım düşse de önceki sezona göre %2 artış görüldü. Yakın Doğu' dan gelen yüksek talep nedeniyle 2021/22 dönemindeki ticaret 2020/21 dönemine göre %2,2 oranında büyüyecek. Kuzey yarım küredeki kışlık buğday birçok yerde kış aylarına karışık koşullarla girerken, Güney yarım kürede hasat çok iyi şartlarda devam ediyor. Arjantin' in ana üretici illerinde hasat için şartlar uygun görünmekle birlikte kuzey kesimlerinde hasat dönemi elverişsiz şartlarda sona eriyor.

Avustralya' da şartlar farklılıklar gösteriyor. Victoria eyaletinde şartlar elverişli olmasına karşın kalan kesimlerde hasat değişken şartlarda seyrediyor. Genel olarak ise verim 5 yıllık ortalamanın üzerinde seyrediyor. AB' nin güney kesiminde bulunan ülkelerinde kışlık buğday ekimi kuru alanda, kuzey ülkelerinde ise toprak nemi açısından uygun koşullarda devam ediyor. Birleşik Krallık' ta da şartlar elverişli olarak görünüyor.

Geçen yaz döneminde Ukrayna' da yaşanan düşük yağış sebebiyle toprağın nemi olması gerekenin altında ve ekim bu şartlarda devam ediyor. Rusya Federasyonu' nda ekim alanlarının nemi, ortalamanın altında kalıyor. Türkiye' de orta ve güney bölgelerde yaşanan kuraklık sebebiyle kışlık buğday ekimi farklılıklar gösteriyor. Çin' de ise kış buğdayı için şartlar elverişli seyrediyor. Hindistan' da kuzey ve orta eyaletlerde şartlar uygun iken ABD' de kuzey ve kuzeybatı bölgelerinde yaşanan kuru koşullar kışlık buğday ekimini zorlaştırıyor. Kanada' nın ana üretim bölgesi olan Ontario' da yine koşullar uygunken çayırılık kesimlerde kuruluk hakim.

İthalatçı konumundaki ülkelerde yaşanan talep artışlarına karşın ihracatçı ülkelerde tedarik sıkıntısı yaşanması, buğday fiyatlarında artışa sebep olmaktadır. Bununla birlikte Rusya Federasyonu' nun ihracat konusundaki politikasını belirleyememiş olması söz konusu fiyatların daha da fazla yükselmesine neden olmaktadır.

## Mısır

ABD ve Ukrayna yönünde öngörülenden daha yüksek çıkan 2021 yılı üretimi, küresel bazda geçen seneye oranla %3,6 aşmasına sebep oldu.

2021/22 dönemi kullanım tahminleri ise ABD kanadındaki etanol üretiminin etkisiyle yükseldi. Dünya genelinde toplam mısır kullanım oranında %2,6'lık bir büyüme görüldü.

Ticaret açısından da Çin ve Vietnam'dan beklenenin altında gerçekleşen talep 2021/22 döneminin 2020/21 dönemine göre %1,8 oranında daralma yaşanmasına neden oldu.

Güney yarım kürede ekimler uygun şartlarda devam ederken kuzey yarım kürede hasat artık sona yaklaşıyor. ABD'nin kuzey eyaletlerinde uzun süredir kuruluk hakim durumdadır. Bu bölgelerin dışında kalan kesimlerde hasat uygun koşullarda tamamlandı. Hasadın tamamlandığı diğer bir bölge ise Kanada Ontario ve Quebec. Bu bölgeler uygun koşullar altında çalışmalara devam ederken Manitoba'da hasat zorlu şartlarda tamamlanmak üzere.

Meksika'da yine uygun koşullar altında ilkbahar-yaz mahsulünün hasadı devam ederken Ukrayna'daki hasat da uygun koşullar altında tamamlanmak üzere. Bu arada Hindistan'da Rabi mevsimi ürünlerinin de ekimi başlıyor. Burada da koşullar olumlu yönde seyrediyor. Yine aynı şekilde Brezilya ve Arjantin'de de şartların da ekim konusunda elverişli olduğu bilgisi verildi.

Afrika kıtasında da Güney Afrika'dan olumlu sinyaller geliyor. Kasım ayının ortasından bu yana yaşanan yağışlar ekim çalışmalarına olumlu yönde katkıda bulunuyor.

## Pirinç

ABD ve Pakistan üretimleri için yukarı yönlü revizyonlar yapılmıştır. Bu revizyonlar Tayland ve Bangladeş için daha az canlı üretim beklentilerini telafi ettiğinden, 2021'deki pirinç üretimi a/a kadar çok az değişmiştir. Kullanım açısından bakıldığında 2021/22'de durumun zirveye ulaştığı görülüyor. Kişi başına küresel gıda alımı 2021/22 döneminde %0,6 değerinde artacağı öngörülüyor.

2022 yılı Ocak-Aralık döneminde Brezilya, Tayland, Myanmar ve Pakistan ihracatlarındaki toparlanmanın da yardımıyla ticaretin bu yıl da artması bekleniyor. Hindistan sevkiyatlarında düşüş yaşanacağı beklentisi hakim. Ve zaten düşüş eğiliminde olan Vietnam sevkiyatlarının da yine bu yönde devam edeceği düşünülüyor.

Stoklar (2021/22 devri) hala tarihi zirvede olma durumunu koruyor. Çin'de geç sezon pirinci ile Hindistan'daki Kharif pirincinin hasadı tamamlanmak üzere. Yoğun yağış gören Güneydoğu Asya, Tayland ve Filipinler'de pirinç durumdan olumsuz yönde etkileniyor. Bu arada Endonezya'da kuru mevsimlik pirinç hasadı yapılıyor ve yağışlı mevsimde pirinç ekimi devam ediyor.

Ticari açıdan ise fiyatlarda genel olarak düşüş hakim. Tayland'da yeni mahsulün piyasaya beklenenden önce gelmesi sebebiyle fiyatlarda düşüş yaşanıyor. Yine Hindistan Kharif ürün miktarının fazla olacağı beklentisi fiyatlara aşağı yönlü bir baskı oluşturuyor. Alıcıların, fiyatların daha da fazla düşeceği beklentisi içerisine girmesi ticaretin de yavaşlamasına neden olmaktadır.

## Soya Fasulyesi

Brezilya ve Hindistan için soya fasulyesi 2021/22 üretim tahminlerinde yukarı yönlü revizyonlar yapılmıştır. 2021/22 dönemi kullanım konusunda Çin'de daha düşük yerel talepleri beklentileri oluşmakla birlikte küresel tüketimin hala bir önceki sezona göre yaklaşık %3 oranında büyüyeceği tahmin ediliyor.

2021/22 Ekim/Eylül dönemi için ticaret tahminleri de Çin yönündeki alım taleplerinin azalacağı beklentisi sebebiyle düştü.

Kuzey yarım kürede, Kanada'da hasat tamamlanmak üzere. Buna karşın güney yarım kürede ise Brezilya ve Arjantin'de ekimler devam ediyor.

Kanada'nın soya fasulyesi ana üretim yeri Ontario' da hasat uygun koşullarda tamamlanmak üzere. Buna karşın Prairies' de ürünün büyüme dönemi süresince yaşanan kuraklık olumsuz yönde etkilemektedir.

Brezilya' da ise haberler olumlu olup ana üretim bölgelerinde ekimler uygun koşullarda devam ediyor. En büyük üretim yeri olan orta batı kısmında ekim sona doğru yaklaşıyor. Arjantin' de ise erken ekilen ürün son dönemlerdeki yağışlardan olumlu yönde etkileniyor.

Ticari açıdan genel duruma bakacak olursak, ortalama dünya soya fasulyesi değerleri Kasım ayı içerisinde yaklaşık olarak %1 oranında geriledi. Brezilya yönünde ise hızlı bir ekim dönemi ve buna bağlı olarak da erken bir hasat başlangıcı öngörülüyor. Brezilya' da üreticilerin taze ürünlere yer açmak amacıyla eski mahsul stoklarını sattıklarına dair gelen raporlar sebebiyle spot ihracat değerlerinde düşüşler yaşandı.

### KAYNAK: AMIS ARALIK Raporu

*Perendale Publishers Ltd / Türkiye, Avrasya ve Ortadoğu Direktörü Sayın Mehmet Gürkaynak'a bültenimiz ve derneğimize yaptığı katkılardan dolayı teşekkür ederiz.*

**Milling** International  
AND GRAIN Directory

The worlds premier Directory for the feed, flour, rice  
milling and grain handling industry

OUR 29th PRINT EDITION  
IS AVAILABLE NOW !

Check out our all new website today at:  
[www.internationalmilling.com](http://www.internationalmilling.com)





## DEĞİRMEN MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ



**DEĞİRMEN**  
MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

### *“Değirmencilik Sektörünün Doğum yeri Gaziantep”.*

ASG Grup'un temeli 1953 yılında Mehmet Enver ATASEVEN tarafından atılmış ve küçük bir atölyede çoğunluğu ahşap olarak makine imalatına başlamıştır.

1961'de Değirmen Makineleri Sanayi ve Tic. Koll. Şti. olarak unvan değişikliği yapılmış ve o günden bu güne kadar, kurucusunun çalışkanlığı ve ileri görüşlülüğünü rehber edinmiş, yenilikler konusunda öncü, kesintisiz ve dinamik bir yatırım anlayışına sahip olunmuştur.

2006 yılında Değirmen Makina Sanayi ve Tic. Ltd. Şti. olarak unvanını değiştiren firmamız bu tarih itibarı ile üretim kapasitesini artırmak amacıyla şirket bünyesinde bulunan yan...

sanayi kuruluşlarını aynı çatı altında toplayarak entegre bir tesis haline gelmiş ve faaliyetlerini...

Gaziantep 4. Organize sanayi bölgesin de bulunan 16.050 m2 si kapalı toplam 34.000 m2 alan üzerine inşa edilen yeni üretim tesisine taşıyarak makine imalatını burada sürdürmektedir.

Değirmen Makina, ürün ve hizmetlerini sağlayabilmek için gerekli tesis ve ekipmanların, mühendislik ve imalatını da kendi bünyesindeki şirketleri ile gerçekleştirmektedir. Bu gün itibarı ile 110'in üzerinde çeşitli tip ve modellerde gıda makineleri imalatını gerçekleştirmektedir.

Asg Grup'un lokomotif konumunda olan, Değirmen Makina, makine imalatı, plan, proje ve diyagram konularında faaliyet gösteren, konusunda

**Ülkemizin en önde gelen şirketlerinden birisidir.**

Değirmen Makina yarım asırdır Türkiye'nin ve Dünya'nın birçok ülkesinde başta un, irmik, bakliyat, hububat, susam ve kahve gibi gıda üretimi yapan firmaların makine ihtiyacını karşılayarak müşterilerinin çözüm ortağı olmuştur.

“Gıda makinaları imalatı sektöründe performansına özenilen, çevre ve yaşam değerlerine saygılı öncü bir şirket olmuştur.” Avrupa Birliği normlarına uygun, çevre ve insan sağlığı yasalarıyla uyumlu, düşük maliyetli, yüksek kaliteli gıda makineleri üreterek müşterilerinin beğenisine sunmaktadır.





## **HİZMET PROFİLİ**

Un Fabrikaları  
İrmik Fabrikaları  
Makarna Fabrikaları  
Mercimek Fabrikaları  
Pirinç Fabrikaları  
Bulgur Fabrikaları  
Mısır İrmigi Fabrikaları  
Bakliyat Tasnif ve  
Kalibrasyon Tesisleri  
Tohumluk Hazırlama  
Tesisleri  
Kahve Üretim Tesisleri

## **FİRMA BİLGİLERİ**

4. Organize Sanayi Bölgesi 83404  
Sok. No:6  
Şehitkamil - GAZİANTEP / TÜRKİYE

info@degirmen.com  
[www.degirmen.com](http://www.degirmen.com)

## **ÜRÜNLER**

Temizleme ve  
Tavlama  
Öğütme  
Taşıma  
Paketleme  
Montaj  
Ekipmanları  
Elektrik ve  
Otomasyon

## ÜYELERİMİZ İLE RÖPORTAJ



**DEĞİRMEN**  
MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

### RÖPORTAJ

**Mehmet Selçuk  
ATASEVEN**

Yönetim Kurulu  
Başkanı

#### **DEĞİRMEN MAKİNANIN KURULUŞUNDAN BU ZAMANA KADAR GEÇEN SÜREÇ İLE İLGİLİ BİLGİ VERİR MİSİNİZ?**

Değirmen Makine kuruluşundan bu tarafa birçok evre geçirerek bu günkü konumuna, yani içerisinde bulunduğumuz sektörü yönlendirebilen, yaptığı icraatlarla sözüne güvenilen Türkiye'nin en önemli firmalarından birisi olmayı başarmıştır. 1980 yılı sektör için yeni ve yenilikler ile başladı. Bu ne anlama geliyor?

Sektörümüz önceleri ermeni ustalar tarafından yönlendirilirdi, Türk ustalara çırak muamelesi yapılır ve kimseye bir şey öğretmezlerdi. Bu durumu kabullenemeyen kurucumuz bir şeylerin yapılması gerekliliğine ve zamanının geldiğine karar vererek

aşıptan yapılan bu makineleri Türkiye'de ilk kez 1950 sonlarında metal olarak üretmeye başlamıştır ve bu doğuşun bir başlangıcı gibiydi.

1980 öncesi Avrupa'daki üreticiler, Türkiye'nin 70-80 yıl önünde idi; Teknoloji, bilgi, imkanlar vb. birçok konuda altyapıya sahipti.

Kurucumuz M. Enver Ataseven ikinci kez; aksiyon yapılmasına karar vererek her türlü olumsuzluğa rağmen şu anki adı ile "Tersine Mühendislik" denilen süreci başlatarak Avrupa'da üretilen makinelerin bire bir aynısını Türkiye'de üretmeyi başarır, bu ikinci aksiyon Avrupalı üreticilerle aramızdaki mesafeyi iki üç yıl gibi kısa sürede yakalama imkanı vermiş ve dengeleri değiştirmiştir. Dolayısı ile Türkiye'de Değirmencilik sektörünün doğum yeri Gaziantep ve Değirmen Makinedir.

Değirmen Makina "Buğday" un ve irmik fabrikaları, "Mısır" un ve irmik fabrikaları Bakliyat tasnif ve kalibrasyon tesisleri, Tohumluk buğday üretim tesisleri, Türk kahvesi üretim tesisleri, Baharat üretim tesisleri ve proje bazlı;

buğdaygiller familyası için özel projelendirme yaparak tesislerin kurulumunu yurtiçi ve yurtdışında kabul görmüş kalite belgeleriyle gerçekleştirmektedir.

Özetle "fabrika kuran fabrika" dır.

Türkiye'nin ve Dünya'nın birçok ülkesinde, gıda üretimi yapan firmaların makine ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Bu güne kadar yurt içerisinde ve yurtdışında 450'nin üzerinde fabrika kurmuş ve sayısız makine imal etmiştir. Geniş ve kapsamlı makine parkuru, yanında yer alan eğitimli ve kalifiye operatörlerle, uzman mühendisler ve teknik kadrosuyla Türkiye'nin lider üreticisidir.

#### **TÜRKİYE'DEKİ DEĞİRMEN SEKTÖRÜNÜN TEKNOLOJİK ALT YAPISI HAKKINDA BİLGİ VERİR MİSİNİZ?**

Teknolojiden bahs edecek olursak birçok örnek verebilirim fakat memleketimizde yaşanan bir örnek vermek isterim; bildiğiniz üzere Erhan Özmen beyin fabrikası Özmen un çok yakın bir tarihte kuruldu.

Erhan beylerin tercihi Avrupalı işi iyi bilen ve konuya hakim bir firma oldu, önemli makineler Almanya'dan getirildi Alman bilgi ve teknolojisi ile alt yapısı hazırlandı. Bu firmaya partner olarak da biz tercih edildik, fabrikanın kalan makine, teçhizat, aksam, montaj ve un üretiminden sonraki paçal sistemleri ve paketleme bölümlerinin projeleri tarafımızdan gerçekleştirildi.

Erhan Bey benim çok sevdiğim işine hakim başarılı iyi bir iş adamıdır. Fabrika kurulumunda bizi partner olarak seçtiği içinde kendisine bu vesile ile teşekkür ederim.

Bize sipariş vermeye geldiklerinde Almanların projelerinde bazı hatalar olduğunu dile getirdim, "bana senden ne isteniyorsa sen onu yap" Almanlarla sorun yaşamayalım diye bir cevap verdi, üç dört kez aynı konuları farklı tarihlerde konuştuk ve biz ajandamıza konuştuklarımızı yapılması gerekenleri not aldık. Hatta bir defasında sen Almanlardan iyi mi biliyorsun diye bir söylemde bulundu, ben de daha iyi bilmiyorum ama benimde bildiğim çok şey var dedim. Fabrika kuruldu Almanlar fabrikayı teslim etti ve döndü.

Erhan beyle toplantı yaparken fabrikanın 450 ton kapasitenin 480 - 490 tonlara çıkarabileceğimizi söylememiz üzere, Erhan bey onay verdi ve yaptığımız iyileştirme çalışmaları ile 550 – 560 tonlara kadar kapasitesini yükselttik ve kalitede en ufak bir değişiklik olmamak kaydıyla, küçük dokunuşlarla bu başarı yakalandı. Bizim başarımız, sektörümüzün başarısıdır, uzun yılların verdiği yaşanan tecrübeler, konuya bakış açımız, konu üzerinde taviz vermeden ciddiyetle tüm yönlerini araştırmamız, alt yapımız ve kadromuzdan kaynaklıdır.

### **ÜRETİMLERİNİZ VE YENİ ÜRÜNLERİNİZ HAKKINDA BİLGİ VERİR MİSİNİZ?**

110'un üzerinde çeşitli makineler seri olarak üretilmektedir. Ürettiğimiz makineler birçok değişik sektörlerinde ihtiyacına cevap verebilecek alt yapıya sahiptir. Üretimi yapılan makinelerin çeşitli çalışma teknikleri vardır; Özetle; eleme teknikleri "kalibrasyon" boyutlandırma ve özgül ağırlıklarından dolayı hava akışkanları ile ayırıştırma teknikleri çokça kullanılmaktadır bu tekniklerle makinelere küçük dokunuşlarla değişik sektörlere uygun makineleri üretmek mümkündür.

Sektörün öncülüğünü yapabilmek ve bu liderliği sürdürmek için yapmanız gereken en önemli konu başlıklarından biri ar-ge veya ür-ge bunları yapamıyorsanız sektör sizi dışlar. Biz bu liderliğimizi devam ettirebilmek için yurtiçi ve yurtdışında yoğun bir şekilde çalışmalar yürütüyoruz. Öncelikle sektörü mümkün olduğunca yakından takip etmeye odaklanıyoruz, yenilikler ve gelişmeler her yönü ile ele alınıyor ve değerlendiriliyor.

Sonuç olarak bu gelişmeleri, Türk Değirmencilik sektörüne kazandırmanın yolunu buluyoruz ve her yıl en az üç dört yeni Türkiye'de üretilmeyen makinelerin üretimini gerçekleştiriyoruz. Ürettiğimiz makineleri öncelikle bünyemizde kurulu bulunan tesislerde deneme ve test çalışmaları yapıldıktan sonra nihai üretim sürecine katıyoruz. Yapmış olduğumuz ar-ge ve ür-ge çalışmalarında zaman zaman yurtiçi ve yurtdışındaki kurum ve kuruluşlarla istişare ederek üretiyoruz. Şu anda Kalyoncu Üniversitesi ile ortak yürütülen projelerimiz var, 2022 yılında yeni projeler ve yazılımların da yer aldığı projelerimizi gerçekleştireceğiz. Örneğin; 2017 yılında ABD'de bir üniversitede yaptığımız ar-ge çalışmalarında Mısır'ın cörm "yağlı" bölümünün ayrıştırılması ile ilgili bir makine üretilip Türkiye'ye getirdik, şu an da seri üretimini yapıyoruz.

### **İHRACATINIZ VAR MI? VAR İSE HANGİ ÜLKELER?**

Bu kadar üretim yaptıktan sonra mutlaka ihracat yapmamız gerekiyor. Bizdeki süreç sürdürülebilir değildir, mesela tekstil ürünleri sürekli aynı alıcıya gönderilebilir yıllarca bu şekilde çalışabilirsiniz. Biz talebe göre fabrika kurar, kurulan tesisi istenilen spektlerde çalıştırır teslim eder ve işi bitiririz, sonraki süreçlerde yedek parça ihtiyaçları karşılanır. Bu nedenle devamlı suretle yeni ülkeler ve yeni yüzlere ihtiyacımız olur.

### **MAKİNA ÜRETİMİ YAPIYORSUNUZ. SEKTÖRÜNÜZDE SORUN VAR MI? SİZCE ÇÖZÜM ÖNERİLERİ NELER? (TEŞVİK VE DESTEK ALABİLİYOR MUSUNUZ? YERLİ MAKİNA KULLANIMININ FAYDALARI HAKKINDE NELER DÜŞÜNÜYORSUNUZ?**

Sektörde sorun yoksa demek ki o sektör çalışmıyordur, sorunsuz sektör olmaz her sektörün yüzlerce sorunu vardır, önemli olan bu sorunları minimuma indirmektir.

Makine sektörü uzun yıllardan beri ihmal edilerek vagon, etki alanındaki sektörler lokomotif olarak değerlendirilirdi, bu yanlış algı son zamanlarda değişti makine sektörünün lokomotif, stratejik önemi olan sektörler klasmanında olduğunun farkına varıldı ve makine sektörü büyük bir ilerleme kaydetti. Konu ile ilgili başta Sanayi Bakanlığının ve Eximbank gibi kurumların çeşitli destekleri var, fakat bu yeterli değil. Gelişmiş ülkelerde ihracatın %25 e yakını makine sektörü karşıladığını görürüz, Türkiye’de ise bu durum %10 seviyeleri civarında görünüyor.

Bu durumu lehimize çevirmek için birçok yol var, örneğin; öncelikle stratejik önemli sektörler tespit edilerek sektör temsilcilerini bakanlık düzeyinde temsil edilebilmesi için gurupların oluşturulması sağlanmalıdır. Sektör temsilcilerinin bir telefonla ulaşabileceği komisyonlar kurularak, komisyon başkanlığını sektöre yakın ve ilgili müsteşarlar yapmalıdır. Sektör temsilcilerinin kendi sektörleri ile ilgili konuları rahatlıkla dile getirebileceği ve kısa sürede çözüme kavuşturabileceği ortamların sağlanması gerekir. Böyle bir durum karşısında, sektöre hizmet eden kişi ve kuruluşlar kendilerini öksüz uşak gibi görmez. Yurtdışında karşılaştığım iki örnekten bahs etmek istiyorum; birincisi İran’dan sanayi bölgesinde fabrika ziyaretleri yaptığım esnada yanıma gelen siyah takım elbiseli iri yapılı bir adam bölgenin dayısı gibi geziyordu, bende ilk gördüğümde yanımdaki adamlarıma bu mekân sahibi edası ile dolaşiyor kim bu dedim. Cevap İranlı fabrika sahibinden geldi, söylediğim lafa tebessüm ederek bu devletin adamı, bundan habersiz bu bölgede kuş uçmaz çok iyi bir adam devletle aramızdaki tüm sorunları bu adam vasıtası ile çözeriz her bölgede buna benzer görevliler var dedi. İkincisi; Rusya’dayım bir iş görüşmesi için yaklaşık iki buçuk saat süren bir toplantı halindeyiz, Ruslar müsaade istedi ve görüşmeye gelen bir başka gurubun yanına gidip geleceklerini söylediler. Bizim ekipteki arkadaşlarım bana bu iş tamam bu fabrikayı sattık hayırlı olsun dediler, ben de sevindim. Bir saat sonra Rus guruptan üç kişi geldi, yüz ifadelerinden bir şeyler olduğu belli idi. Görüşmeye gelen gurubun İtalya’dan geldiğini ve işi onlara verdiklerin söyledi, temsilcimiz neden diye tepki gösterdi. Yaptıkları açıklama; sizin fiyatınızdan daha pahalı idi, fakat yanlarında finansçıları getirmişler bir yıl ödemesiz, üç yılda ödeme seçeneğini öneriye koymuşlar. Aklıma bir fıkra geldi ve Ruslara anlattım; İki kişi adamın birini dövüyormuş adam eli ile arkasını tutup ah arkam diye her tokatta tepki gösteriyormuş, adamlar durmuş ve dayak attıkları adama biz senin yüzüne vuruyoruz neden ah arkam diye bağıryorsun demişler. Dayak yiyen adam arkam olsaydı “dayım olsaydı” sizin ..... demiş. Ruslar önce anlamadı sonra yüzleri kızardı. Sayın cumhurbaşkanımızın sürekli kullandığı bir sözü var; “Bir olalım iri olalım diri olalım”. Bu sözü anlamak lazım; Birlik olalım, birlik olursak büyük bir güç oluruz lakin eğer bu birliğimiz sürekli olmazsa gücümüzü kaybederiz, bu yüzden birliğimiz diri ve daim olsun.

## ***KALİTE KONUSUNDA DÜŞÜNCELERİNİZ NELERDİR? KALİTE BELGELERİNİZ VAR İSE BİLGİ VERİR MİSİNİZ?***

Üretim ve ihracat bir ülkenin olmazsa olmazı, fakat kalitede bir o kadar önemlidir. Bir ürün alırken Alman malı olduğunu öğrendiğin zaman akla ilk gelen kalite ve güvendir, Alman malı her zaman bir tık öndedir, ama aynı ürün Çin malı olduğu zaman alıcı durup bir düşünür. Ben her zaman kaliteye ve kaliteliye değer veririm. Hani bir atasözü var; “ucuz mal alacak kadar zengin değilim” bu atasözün anlamak lazım. Bazı müşterilerimin yaşadığı birçok sorunun kaynağı bu bakış açısı “ikisi de aynı, bu ucuz seninki pahalı” makine alırken cüssesine bakılmaz. Makine çalışıyor dönüyor diyorsan bu son derece yanlış bir değerlendirmedir. “Makinenin içerisine giren ürünle çıkan ürünler analiz edilir” ve imkan varsa aynı analiz farklı firmalar tarafından üretilen makineler içinde yapılmalıdır. Farklı firmalar tarafından üretilen makine karşılaştırılmasında temizleme veya iş yapma oranları inanılmaz şekilde % 80 e kadar farklılık gösterebiliyor.

İkisi de aynı zihniyete sahip olanlar sorun yaşıyorlar ve telafisi zor ve bir o kadarda maliyetli olması hatta verdikleri kararın yanlış olduğunu öğrendiklerinde yanlışlarını kabullenmeme gelenekleri dahi vardır. Ben Türk malı dendiğinde, Alman malı nasıl itibar görüyorsa bir o kadarda Türk malının iyi olması gereğine gönülden destek veririm. Yıllardan beride her platformda önüne gelen ihracat yapmasın, yapılacak ihracat devlet kurumları ile denetlensin, ürünün arkasında duran iyi firmalar ihracat yapsın diye görüşlerimi paylaşıyorum. Kimsenin yaptığı ihracatla bir sorunum yok yanlış anlaşılmasın, Türk malı imajı için itibarımız için önemli olduğundan. İmalatını yaptığımız tüm makineler Avrupa standartlarında yapılmaktadır ve gerekli olan tüm kalite belgelerine sahibiz, ayrıca hammadde alırken kalite belgesi olmayan ürünleri kabul etmeyiz. Üretim sürecinde kullanılan tüm malzemeler; Malzeme ve Metalurji Mühendisimiz tarafından onaylandıği takdirde alım gerçekleştirilir, bir mühendisimiz sırf bu konu ile ilgili görevlendirilmiştir.

## **ORTADOĞU ÜLKELERİNDEKİ İÇ KARIŞIKLIKLAR İHRACATINIZI ETKİLEDİ Mİ? YENİ PAZAR HEDEFLERİNİZ NERELEDİR?**

Yurtdışı pazarımız ağırlıklı olarak uzun yıllar başta Kazakistan ve Türki Cumhuriyetler idi, Suriye ile yakınlaştıktan sonra Ortadoğu pazarını oluşturmaya karar verdim. Suriye'nin 29 Arap ülkesi ile serbest ticaret anlaşması olduğu için Halep'te ofis açtım ayda üç dört kez gidip, oradan da diğer ülkelere geçerek ticaret yapıyorduk. Hatta Araplarla karşılıklı Sivil Toplum Kuruluşları kurarak karşılıklı ticaret yapabilmek için lobi çalışmaları yapıyorduk. Arap paydaşlarımızla birlikte seminerler, fuarlar, ikili iş görüşmeleri ve ticaretin geliştirilmesi için istişare toplantıları organize ediyorduk. Gaziantep de de Türk Arap İş Adamları adı altında bir dernek kurduk bir genel merkez iki şube olarak bu süreci devam ettiriyordum. Suriye ile yaşanan olumsuzluklar neticesinde yaptığımız emeklerin tamamı boşa gitti ticaret yapamaz olduk, yaptığımız ihracat bedellerini dahi alamadık. Her şeyden önce bizim için "Ülke Menfaatlerimiz önemli", bu nedenle "durmak yok yola devam" söylemiyle dikkatimizi Rusya ve çevresindeki bölgelere verdik. Rusya pazarındaki alt yapımızı daha sağlam hale getirmek için çalışmalarımız devam ediyoruz. Bu konuda Rusya pazarını bilen ve pazarlama stratejisi üst düzey olan bir Rus vatandaşını bünyemize kattık ve bu başlangıç inşallah arkası gelecek.

### **SON OLARAK EKLEMENİZ İSTEDİĞİNİZ BİR KONU VAR MI?**

#### **SİVİL TOPLUM KURULUŞLARI VE ÖNEMİ**

Makine İmalatçıları Birliği "MİB" dört dönem ve üç başkanla çalışma fırsatım oldu, 12 yıl kadar yönetim ve başkan vekilliği görevlerinde bulundum, yönetim kurulumuz dâhil hepsi de bir birinden kaliteli Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarının başında yer alan çok değerli iş insanları idi. **Tek ortak noktamız vardı, "Türkiye'nin Üretmesi ve ihracat yapmasına nasıl katkı sağlarız".**

Makine üretimi yapacak müteşebbislerin önünü açmak, onlara destek olmak, istihdamı artırmak, katma değer sağlamak, üretilen makinelerin yazılımlarla desteklenmesi ve makine değerlerinin dünya standartlarında satılmasını sağlamak gibi konu başlıkları için görev yapıyorduk. Bu arkadaşlarımızın tamamı tek bir kuruluş menfaat sağlamadan ülke için bu işleri yapıyorlardı. Ben de birçok Stk. da görev yaptım, ama MİB'de yaşadıklarım ve tecrübelerim çok farklıydı kendi sektörümüze nasıl yansıtırız diye hep arayış içerisinde oldum. MİB ve Değirmen üreticilerini bir araya getirip daha büyük bir aile olmak için başkanlarımızın da uygun görmesi ve katılımları ile çeşitli toplantılar organize ettim ne yazık ki bir araya getiremedik. Değirmen sektörü bir arada tutabilecek oluşum içinde sürekli çalışıyorduk. 8 -9 yıl önce sektörü bir araya toplayabilmek için değişen Dünya şartları piyasa ekonomisi, rekabet ve ekonomik koşulları ile birlikte mücadele edebilmek adına dernek kurmamız gerekliliğini tüm sektörle paylaşmamıza, anlatmamıza rağmen ancak 2017 yılında sektörü bir araya getirmeyi başardık.

Bu güne gelindiğinde Milli Eğitim Bakanlığı ile ortak yürüttüğümüz proje kapsamında, nitelikli eleman yetiştirmek, sektörün ihtiyaçlarını karşılamak, iş garantisi ve üyelerimizin katkıları ile burslar vererek Gaziantep, Çorum ve Konya'da derslikler açılmasını ders programlarının tarafımızdan hazırlanarak öğrencilerimizin yetiştirilmesine katkı sağlamaya çalıştık. Fakat üzülerek söylemek istiyorum; 2022 yeni bir yıla giriyoruz ve Ankara'da yürüttüğümüz lobi çalışmalarında görüştüğümüz Bakanlık yetkilileri, üst düzey yöneticilerimiz, büyüklerimiz ve amirlerimizin bizim sektörden haberleri yok. Değirmen Makineleri imalatı yapıyoruz dediğimizde bize söyledikleri tebensümlü bir cevap "Hollanda'daki yel değirmenlerinden mi" diyorlar. T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Türkiye İstatistik Kurumu, Tüik, Sanayi ve Hizmet istatistik verileri, Tim İhracatçı Birlikleri gibi kurumlardan alınan veriler doğrultusunda Değirmen ve Sektör Makineleri Derneği "DESMÜD" tarafından toparlanan rapor da. Sektörümüzün; ihracat girdisi yok denecek kadar az, yerlilik oranı %92, Türkiye'de ihracatın kilogram değeri 1,5 dolar civarıyken değirmen sektörün 16 dolar ihracat kilogram değeri olduğu. 140 civarı ülkeye ihracat yapan bir sektör ve iki milyar dolar üzerinde ihracat yaptığını öğrendiklerinde göz ardı edilmiş olan değirmencilik sektörü için neler yapabiliriz diyorlar.

**Derneğimize katkılarınızdan dolayı içtenlikle teşekkürlerimizi sunarız. Diğer sayımızda başka bir üye firmamız tanıtımı ve röportajında görüşmek üzere.**



## DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNELERİ ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ

### HAKKIMIZDA

Dünyadaki mevcut sayısal birinciliğini devam ettirmek, global bir güç olmak ve toplu halde hareket etmek için Değirmen ve Sektör Makineleri Üreticileri Derneği (DESMÜD), Türkiye'deki imalatçıların bir araya gelerek kurduğu bir sivil toplum örgütüdür. DESMÜD; dünya çapında lider pozisyonda olan Türk imalatçılarımızı ve paydaşlarımızı daha ileri seviyelere taşımak adına; pazar fırsatlarını ve iş birliği imkanlarını geliştirmeyi, yeni gelişen teknolojileri takip etmeyi, bilimsel ve sektörel araştırmalara destek vermeyi amaçlamaktadır.

Türkiye'deki imalatçıların bir araya gelerek kurduğu bir sivil toplum örgütü olan DESMÜD'ün üyeleri üretimlerinin %95-100 oranında oldukça büyük bir bölümünü ihracat yapmaktadırlar.

Bu ihracat oranıyla üyelerin sanayi sektöründe tek ve önemli bir yeri olduğu düşünülmektedir.

Sektör temsilcilerimizin mevcut ihracat tutarı **2.2 Milyar Dolar'dır**. Aynı büyüme oranları ile "Türkiye Cumhuriyeti'mizin 100. yıl dönümü olan 2023 yılı hedeflerine" **4 Milyar Dolarlık ihracat rakamı** ile katkı sağlamak için gayret ve çalışmalarımız devam etmektedir. Bu amaçla DESMÜD, makine imalat sanayimizin ihtiyaç duyduğu altyapı ve politikaları geliştirmek, rekabet gücünü arttırmak ve sürekliliğini sağlamak, kamu dahil bütün kurum ve kuruluşlar arasındaki iş birliği ve birlikte hareket etme ortamını sağlamaya çalışmaktadır. Günümüz ekonomik koşulları bu çalışmaları kaçınılmaz kılmaktadır.

Derneğimiz yurt içi ve yurt dışında sektör ile ilgili tüm gelişme ve faaliyetleri yakından takip etmekte ve aktif üye kadrosuyla pek çok yeniliğe imza atmaya hazırlanmaktadır.

Derneğimiz üyeleri dünyanın pek çok ülkesiyle yakın ilişkiler içerisinde bulunmakta ve Amerika, Avrupa, Latin Amerika,

Afrika, Ortadoğu ve Uzakdoğu ülkeleri ve Rusya Cumhuriyetleri başta olmak üzere toplam 160 ülkeden oluşan bir ihracat zincirini yürütüp her gün daha fazla büyüme göstermektedirler.

Sonuç olarak, hem üretim hem de tüketim anlamında ülkemizin ve DESMUD üyesi sanayicilerinin ithalat ve ihracat konularında rahat bir nefes alması, iş potansiyelinin giderek artması, belirlenen hedeflere ulaşılabilmesi ve bütün bunların sonucu olarak ülke ekonomisine ilave bir katma değer sağlanabilmesi ülkemiz'in bu sektördeki Dünya birinciliğini sürdürmesi açısından elzemdir.

Yerli makine üretimine sektör olarak destek vermek için kurulan, derneğimiz çatısı altında bulunan tüm firmalarımız Türkiye ekonomik refahını ön planda tutarak hizmet vermeye devam etmektedirler. Sözü edilen konularda desteklerinizi bekliyor, destekleriniz sayesinde dünyada uzun yıllardır elimizde tuttuğumuz ihracat birinciliğimizi devam ettirmek ve her geçen yıl ihracat rakamlarımızı arttırmak istiyoruz.



# DEĞİRMEN ve SEKTÖR MAKİNELERİ ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ

*BİZE ULAŞIN*

[info@desmud.org](mailto:info@desmud.org)



*@desmudtr*

[www.desmud.org](http://www.desmud.org)